

- e) la réduction de la portée du pouvoir central dans le cadre du Gosplan;
 - f) la reconnaissance du chômage et des faillites;
 - g) le regroupement d'entreprises étatisées en "trusts", suivant l'exemple du système est-allemand du "Kombinat";
 - h) des élections libres pour les postes de gestion dans les entreprises;
 - i) la création sur le territoire soviétique, de coentreprises avec des sociétés occidentales;
 - j) une réduction de la dépendance vis-à-vis des exportations de produits énergétiques;
 - k) la réduction des importations de produits alimentaires, réglées en devises fortes.
4. Les exportateurs se livrent une vive concurrence pour percer sur le marché soviétique, étant donné les conditions plus favorables accordées, sur le plan commercial, par l'URSS au Comecon et à certains pays comme la Finlande, la Turquie et l'Inde. Le commerce sert souvent à récompenser une performance politique. Les Soviétiques sont également sensibles à tout déséquilibre commercial bilatéral qui n'est pas en leur faveur; or, le Canada a toujours enregistré un excédent commercial important par rapport à l'URSS. Les Soviétiques seront donc plus enclins à acheter un produit d'exportation tchécoslovaque qu'un produit canadien. Mis à part ses achats annuels de céréales, l'URSS limite ses importations en devises fortes en provenance de l'Occident à l'achat de machines, d'équipement et de technologies hautement spécialisés et techniquement supérieurs à ce qu'elle produit. Voici un aperçu général de la position concurrentielle de différents pays sur le marché soviétique:
- a) République fédérale d'Allemagne : à titre de principal fournisseur occidental de l'URSS, la RFA exporte de l'énergie, des produits chimiques, des outils et des industries de biens de consommation. La RFA cherche actuellement à étendre leurs ventes au domaine agricole;
 - b) France : tous les secteurs, en particulier l'agriculture et l'alimentation;
 - c) Japon : les avantages d'une coopération à long terme ont incité un grand nombre d'entreprises