

## BANQUE ASIATIQUE DE DÉVELOPPEMENT

La Banque asiatique de développement (BAsD), dont le siège est à Manille, s'engage chaque année à prêter plus de 2 milliards \$ pour appuyer le développement économique et social de ses membres en développement de la région Asie-Pacifique. La Banque fournit des prêts et une assistance technique pour des projets couvrant un grand nombre de secteurs dont l'agriculture, l'énergie, l'infrastructure sociale, les transports et les communications ainsi que les minéraux industriels et non combustibles. C'est pourquoi le marché financé par la BAsD offre d'énormes possibilités aux exportateurs canadiens.

### ACHATS DE MATÉRIEL, TRAVAUX DE GÉNIE CIVIL ET SERVICES CONNEXES

En 1987, les organismes d'exécution (qui sont les emprunteurs auprès de la Banque) de la région ont dépensé plus de 1,22 milliard \$US pour des achats de biens, des services connexes et des travaux de génie civil au titre de plusieurs centaines de projets mis en oeuvre avec le soutien financier de la Banque. Environ 71% des marchés financés par la BAsD sont conclus selon la procédure d'appel à la concurrence internationale. Il est important de noter que c'est l'organisme d'exécution du pays emprunteur et non la BAsD qui a la responsabilité de choisir les fournisseurs pour les prêts de la Banque. En 1987, les fournisseurs canadiens ont décroché 24 des 29 contrats soumissionnés pour une valeur globale de 9,1 millions \$US. Ce chiffre représente une part de marché de moins de 1%, mais nos fabricants et nos fournisseurs ont d'amples possibilités d'accroître leur part des marchés de la BAsD.

### SERVICES DE CONSULTATION

Les firmes ou les personnes qui offrent des services de consultation peuvent être recrutées directement par la Banque pour ses projets d'assistance technique (AT), ou par les organismes d'exécution utilisant les fonds affectés à des projets de la BAsD (prêts). Pour les deux catégories (AT et prêts), le Canada (firmes ou individus) vient au 4e rang des pays membres avec une part de marché moyenne annuelle allant de 5,6 à 7,5 pour cent.

Assistance technique - La Banque fournit une assistance technique en offrant les services de consultants pour des missions associées à la préparation et à l'exécution de projets, ou une aide consultative à ses membres en développement. En 1987, la Banque a approuvé 141 subventions d'AT totalisant 42 millions \$US, et on prévoit un accroissement substantiel de son programme d'AT dans les prochaines années. Si elles veulent avoir une chance sérieuse d'être éventuellement inscrites sur une liste courte de 5 à 7 sociétés invitées à soumissionner, les entreprises canadiennes intéressées doivent s'inscrire auprès de la Division des services de consultation de la Banque, se montrer intéressées par le projet en écrivant aux responsables du projet, et convaincre les représentants de la Banque qu'elles sont capables d'exécuter le projet.

Prêts - En 1987, les organismes d'exécution ont dépensé au total 79,4 millions \$US pour l'acquisition de services de consultation visant principalement la supervision de projets ainsi que les études techniques détaillées. Ces organismes sont chargés de choisir les adjudicataires.

### SOURCES D'INFORMATION

La publication de la BAsD intitulée "Proposed Projects and Contracts Awarded" (PPCA) fournit un bref résumé des projets que la Banque se propose de financer, mais l'information y contenue n'est pas assez pertinente ou détaillée pour les besoins des fournisseurs canadiens intéressés. L'information la plus utile et la plus pertinente sur les plans d'achats peut uniquement être obtenue à l'avance en contactant directement le chargé de projet, les ambassades du Canada à Manille et dans la région et, ce qui est le plus important, en maintenant contact avec l'organisme d'exécution. Outre ces sources directes, de l'information sur les achats (par ex., le cahier des charges et l'échéancier de l'appel d'offres) peut éventuellement être trouvée dans la publication onusienne bimensuelle "Development Business". Mais si un fournisseur s'en remet entièrement à "Development Business" comme source d'information sur les projets d'achats, ses efforts de marketing resteront largement sans résultat.