

qu'il désire essayer. Presque toutes les grandes compagnies représentées à Chicago consentent à faire faire un essai à un jeune homme et à l'employer à commission.

Et s'adressant au gérant-local d'une des grandes compagnies d'assurances de l'Ouest, un jeune homme lui demanda: "Y a-t-il quelque chance pour moi d'obtenir une position dans votre compagnie?"

"Que faisiez-vous auparavant?" fut la première question qui lui fut posée et, sur la réponse qu'il était nouvellement gradué de l'école supérieure et qu'il n'avait qu'un peu d'expérience dans le travail de bureau des chemins de fer, le gérant lui répondit qu'il lui donnerait une occasion de faire de la sollicitation à commission. Il ne fut pas question de son âge, on ne lui demanda pas de références et on lui dit simplement quelques mots pour lui expliquer la nature du travail.

"Avant tout, dit le gérant, vous devez étudier la police que vous devez vendre, de manière à la connaître parfaitement. Ensuite, vous partirez et vous vous mettrez au travail. Nous ne vous fixons pas un district limité. Vous avez

la liberté de solliciter là où vous voudrez. Si, dans une semaine, vous prenez une assurance de \$1,000, vous gagnerez de \$18.00 à \$20.00. La commission est en moyenne de \$15 à \$20.00, mais il y a certains hommes, à notre service, qui gagnent jusqu'à \$300.00 par mois."

Tel est l'encouragement qui fut donné à ce jeune homme après quoi tout dépendait de lui-même.

S'il avait les éléments nécessaires ou

qu'il pût les développer et qu'il voulût travailler, il arriverait au succès.

Du fait qu'un homme commence comme solliciteur, cela ne veut pas dire qu'il doit rester solliciteur toute sa vie. Cela dépend encore de lui. Il a devant lui un champ de travail qui comprend toute l'Amérique, et il a l'occasion de travailler dans ce vaste champ pour arriver au sommet. Tout dépend de lui après que le premier pas est fait.

Des solliciteurs expérimentés considèrent cette profession sous différents points de vue.

"C'est une vie de chien, dit l'un, ce n'est qu'une promenade continue à travers les rues par toute sorte de température, avec le privilège d'écrire une police d'assurance de temps à autre; ce n'est qu'un travail pénible sans aucune chance d'avancement, avec des commissions qui vous permettent juste de mourir de faim."

Un regard jeté sur le dossier de cet homme montre qu'il n'avait pas de succès dans la sollicitation, que c'était un pauvre travailleur et un homme lent à se faire des amis.

(A suivre).

THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.

Incorporée par l'état de New-York.
La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.
ACTIF : \$128,094,315.24

A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux Etats-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et pendant chacune des dix années passées a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie.

MOYENNE D'UNE JOURNÉE D'OUVRAGE.

Reclamations payées.....	391	
Polices échues.....	6,561	
Nouvelles Assurances inscrites	Par jour	\$1,426,700.56
Palements aux porteurs de Polices et addition à la Réserve.....		
Actif accru.....		\$73,326.81

A déposé avec le Gouvernement du Dominion pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de \$2,600,000.00.
\$1,470,424,281.00 d'assurances en vigueur sur \$,029,596 Polices.



La Grande Police Industrielle de la Banque d'Epargne

ASSURE VO RE VIE ET REMBOURSE VOTRE ARGENT - 3c. PAR SEMAINE EN MONTANT

Déposée et émise uniquement par

THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY.

CAPITAL ENTIEREMENT SOUSCRIT - - - - - UN MILLION DE DOLLARS.

H. POLLMAN EVANS,
Président.

BUREAU PRINCIPAL : 54, rue Adélaïde Est
TORONTO.

AGENTS
DEMANDES.



THE CANADIAN LLOYDS OF MONTREAL.

(OCEAN MARINE INSURANCE)

Sécurité totale excédant \$2,000,000.00.
(Deux millions de dollars).

La plus parfaite organisation du genre au Canada.

MASTAI PAGNUELO, Procureur,

BATISSE BANQUE DU PEUPLE.
MAIN 279.

N. B. - Correspondance Sollicitée.

97 RUE ST-JACQUES
MAIN 279.

HENRY E. DUNN, PRESIDENT.

ETABLIE EN 1844

L'AGENCE MERCANTILE BRADSTREET

THE BRADSTREET CO., Propriétaires.

Bureau Exécutif : 346 et 348, BROADWAY, NEW-YORK.

Succursales dans les principales villes des Etats-Unis et du Canada, du continent Européen, en Australie et à Londres, Ang.

La Compagnie Bradstreet est la plus ancienne et, financièrement la plus forte organisation en son genre - travaillant dans un seul intérêt et sous une direction unique - avec des ramifications plus étendues, avec plus de capital engagé dans son entreprise et une dépense d'argent plus considérable pour l'obtention et la dissémination d'informations qu'aucune institution similaire au monde.

DOMINION OF CANADA

HALIFAX, N.S. Metropole Bldg; 191 Hollis
HAMILTON, Ont. 39 James St., South
LONDON, Ont. 365 Richmond
MONTREAL, Que. Batisse Banque Imperiale
OTTAWA, Ont. Cor. Bank & Sparks

WINNIPEG Man. 65 Main & McDermott
QUEBEC, Qué. Richelleu Bid. 46 Dalhousie
ST. JOH., N.B. 74 Prince William
TORONTO, Ont. McKinnon Bldg. Jordan & Meiring
VANCOUVER, B.C. Cor. Hasting West & Gamble

BUREAU DE MONTREAL : 286 RUE ST-JACQUES, - JOHN A. FULTON, SURINTENDANT.