



LES PROCHAINES ÉTAPES

L'échéance de la série de négociations commerciales actuellement engagée est le 1^{er} janvier 2005. Un certain nombre d'engagements ont déjà été pris pour réduire les tarifs et éliminer les obstacles au commerce d'ici cette date, et d'autres seront négociés entre les membres de l'OMC. Dans certains cas, par exemple en ce qui concerne l'investissement ou la politique sur la concurrence, l'objectif consiste simplement à préparer d'éventuelles négociations; dans d'autres, des dates visant la réduction des tarifs sur des produits précis ont été établies. Au fur et à mesure que des accords seront conclus, les membres pourront les mettre en oeuvre à titre provisoire, mais le programme de négociations devra être accepté intégralement. C'est ce qu'on appelle « l'engagement unique », c'est-à-dire que rien ne sera final tant que l'ensemble n'aura pas été accepté par chacune des parties.



Pour plus de renseignements

Le site Web du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international sur les négociations et les accords commerciaux

www.dfait-maeci.gc.ca/tna-nac

Le Service des délégués commerciaux du Canada aide les exportateurs souhaitant tirer parti des débouchés à l'étranger.

www.infoexport.gc.ca

Pour obtenir des exemplaires de cette brochure et d'autres publications du MAECI :

Service de renseignements (SXCI), ministère des Affaires étrangères et du Commerce international

125, promenade Sussex, Ottawa (Ontario) K1A 0G2

Téléphone : 1 800 267-8376 (sans frais) ou (613) 944-4000

Télécopieur : (613) 996-9709

Courriel : enqserv@dfait-maeci.gc.ca

©Ministre des Travaux publics et Services gouvernementaux Canada — 2002

ISBN 0-662-66416-7

N^o de catalogue E2-455/2002

