

**L'ACCÈS AU MARCHÉ AMÉRICAIN DE LA DÉFENSE  
GUIDE À L'INTENTION DES INDUSTRIELS CANADIENS**

**TABLE DES MATIÈRES**

1.	Conseils aux entreprises - Généralités .....	1
1.1	Introduction .....	1
1.2	Aide-mémoire de l'industriel .....	1
2	Modalités d'accès au marché américain de la défense .....	3
2.1	Introduction .....	3
2.2	Dispositions de nature générale .....	3
2.3	La sollicitation des offres .....	3
2.4	Le quotidien <i>Commerce Business Daily</i> (CBD) .....	3
2.5	Comment établir des liens .....	3
3	Contraintes, aide disponible .....	4
3.1	Généralités .....	4
3.2	Contraintes (modifications Berry et Byrnes-Tollefson, sécurité nationale, construction et marchés réservés à la petite entreprise) .....	4
4	Exigences relatives à la sécurité industrielle .....	5
4.1	Généralités .....	5
4.2	Contrats classifiés .....	5
4.3	Agréments sécuritaires .....	5
5	Transfert de documents et de connaissances en provenance des États-Unis .....	6
5.1	Généralités .....	6
5.2	Matériel non classifié .....	6
5.3	Matériel non classifié mais visé par contrôle .....	6
5.4	Matériel classifié .....	6
6	Programmes de développement et d'assistance .....	6
6.1	Généralités .....	6
6.2	Programme canado-américain à coût partagé pour l'expansion de la défense .....	7
6.3	Programme américain d'essai comparatif des produits étrangers .....	7
7	Considérations diverses .....	7
7.1	Généralités .....	7
7.2	Programme américain de Vente de matériel militaire à l'étranger .....	7
7.3	Droits de propriété sur les données techniques .....	7