



HITACHI • Suite de la page 1

employés viennent de la campagne ou de petites villes et ont un sens profond du travail ainsi que des racines solidement ancrées dans la communauté, ce qui en fait une main-d'œuvre hautement productive et stable. De plus, les coûts de cette main-d'œuvre se comparent favorablement à ceux qui sont observés aux États-Unis et au Japon. »

Un autre avantage réside dans le faible taux de change du dollar canadien par rapport au dollar américain et au yen.

Saskatoon constitue aussi un emplacement de choix en ce qui concerne l'accessibilité physique aux principaux marchés d'Hitachi. « Nous sommes en mesure de livrer n'importe où aux États-Unis, par camion en deux ou trois jours, de dire M. Vidal. Nous avons aussi d'excellentes liaisons routières avec Vancouver ou Seattle pour nos envois vers le Japon. »

Autre atout des prairies de la Saskatchewan : le prix modique des terrains. Selon des rapports publiés dans les journaux, HCL a payé 85 000 dollars pour 6 000 mètres carrés de terrain à proximité immédiate de son usine principale dans un parc

industriel offrant tous les services. « En effet, le prix du terrain ici est tellement bas qu'on peut presque ne pas en tenir compte. C'est là un gros avantage : nous avons pour devise de croître lentement mais sûrement. Ici, en Saskatchewan, nous avons toute la place nécessaire pour y parvenir », de conclure M. Vidal. ♦



M. Hisano Kita, président d'Hitachi Canada Ltd., a inauguré l'usine de Saskatoon et vit au Canada depuis huit ans. « Après avoir vu la diligence des gens de la Saskatchewan, et les efforts qu'ils déploient, je crois que d'autres entreprises pourraient s'implanter ici et obtenir des résultats similaires », de dire M. Kita.



M. Joe Vidal, directeur général de l'usine, supervise le plus récent des nombreux agrandissements d'HCL.

