

Estampilla conmemorativa del níquel

El 12 de agosto se emitió un sello postal conmemorativo del centenario del descubrimiento de níquel en Sudbury, Ontario, durante las ceremonias celebradas en dicha ciudad. Al anunciar la nueva emisión de esta estampilla de 32 centavos, André Ouellet, Ministro responsable de Correos Canadá, hizo notar que Sudbury debía su existencia a la explosión de mercados de níquel en el decenio 1880 y tenía buenas razones para celebrar sus consecuencias pasadas como famoso distrito minero mundial. Además, añadió "También espera el próximo siglo con optimismo y tenacidad renovados".



La historia de la minería en la zona de Sudbury comenzó con la llegada de cateadores a finales del siglo XIX. En 1883, Thomas Flanagan, herrero del Ferrocarril Canadian Pacific, reunió muestras de minerales que resultaron ser valiosos sulfuros de cobre. Las pruebas mostraron que Flanagan no solamente había descubierto cobre, sino que había dado con uno de los mayores depósitos mundiales de níquel. Las extracciones mineras comenzaron en 1886.

En 1889, justamente cuando se perfeccionó el método de refinación de níquel, su mercado aumentó de forma dramática, asegurando la provechividad de las minas de la región. Tal clima económico garantizó la expansión y prosperidad de Sudbury, Ontario, y de Canadá.

Compañía de Ontario sube con sus andamios

En menos de dos decenios, una empresa de Ontario se ha convertido en el mayor fabricante y distribuidor de andamios suspendidos de América del Norte.

La Swing Stage inició sus negocios en 1962 con una operación de dos personas que trabajaban desde un pequeño garage de madera en el noroeste de Toronto. La compañía tiene ahora sucursales en Montreal, Vancouver y Los Angeles, y da empleo a 175 personas. Ha avanzado desde el alquiler de plataformas de aluminio manuales hasta instalaciones completas, tanto portátiles como permanentes, de limpieza y servicios de ventanas, adaptadas a las necesidades individuales que fabrica suministra, instala y da servicio.

"Exportamos el 78 por ciento de nuestra producción canadiense, el 70 por ciento de la cual se vende en los Estados Unidos," manifestó el presidente de la compañía, Dean Dunlop. "Las ventas han subido, de 3,8 millones de dólares, en 1977, a 11 millones de dólares, en 1981. Creo que gran parte de nuestro éxito se debe a nuestro enfoque hacia la seguridad."

Hincapié en seguridad

La Swing Stage ha puesto gran énfasis en la seguridad de los sistemas diseñados,

muchos de los cuales son un tanto inusitados y han exigido gran ingeniosidad para concebirse y construirse.

Para mantener un excelente historial de seguridad, la compañía ha trabajado estrechamente con arquitectos e ingenieros, especialmente en instalaciones permanentes de limpieza de ventanas.

"Muchas de las características singulares de seguridad desarrolladas por nuestra compañía se vienen especificando actualmente para edificios nuevos," manifestó el Sr. Dunlop. La lista de consecuencias de la Swing Stage es larga. Además de lo ya mencionado, instaló la mayor plataforma suspendida de Canadá — 20 metros — en un edificio de Montreal y todo el equipo de servicio de ventanas del Aeropuerto Mirabel de Montreal, una de las mayores superficies cubiertas de cristal diseñada hasta la fecha.

Durante la celebración de su veinte aniversario, celebrada el año pasado, la firma realizó su propia exhibición internacional comercial que atrajo cerca de 700 participantes de Canadá, Estados Unidos y Europa. En la misma reunión, el Sr. Dunlop anunció que la Swing Stage ha firmado un contrato multimillonario con las Fuerzas Aéreas Norteamericanas, tres contratos de edificios importantes en Estados Unidos y otros

tres en el Este de Canadá.

La empresa anunció también que se asociará con una importante compañía canadiense, lo que permitirá a la Swing Stage dar servicio a la industria petrolera y petroquímica. La mayoría del equipo necesario para suministrar a estas empresas extranjeras será de fabricación nacional.

Conforme crecen los edificios que da servicio la Swing Stage suben las ventas de la compañía. La división de fabricación de la empresa obtuvo en 1981 contratos por \$6 millones o más. Los contratos de 1982 ascienden a unos \$14 millones.

Mejor destornillador

Una empresa de Ontario ha construido un destornillador bien equilibrado, compacto y atractivo.

La Manufacturing and Machines Works Limited de Waterloo ha diseñado el destornillador Dura-Drive, de varias mechas de acero de alta calidad. Su mango cónico invertido se adapta a cualquier tamaño de mano y, al mismo tiempo, le empuja hacia ésta, con lo que el usuario puede agarrarlo mejor, lo que, a su vez, ayuda a girar el destornillador más fácilmente. Si se necesita mayor fuerza se puede adaptar una mecha en "L", lo que producirá un efecto de palanca.

De acuerdo con la compañía, el diseño de este destornillador ha aumentado el arte de destornilladores múltiples, dado que las mechas del Dura-Drive no se pueden perder. Al introducir las mechas en el mango depósito, éstas se desplazan al anillo de cierre del mango.



Destornillador Dura-Drive.