La Marche du Temps

Etablit votre commerce ou le détruit. Vous ne pouvez pas rester stationnaire vous allez de l'avant ou vos reculez.

"La marche du Temps" est le plus grand indicateur dans le commerce de la peinture. Si la peinture que vous vendez n'est pas bien préparée, au moyen de propres matériaux, "la marche du temps" révélera ce fait. Si le soleil fait passer sa couleur-si le vent la fait crevasser- si le temps chaud et sec la fait blanchir, "la marche du temps" vous imposera une pénalité et vous perdrez de la clientèle-les clients ne reviendront pas.

Mais si vous vendez de la

Peinture Martin-Senour

Pure au 100 %.



"La Marche du Temps" vous aidera. Elle montrera à votre client la qualité splendide de la peinture que vous vendez, et vos clients parleront de vous à leurs amis et de votre peinture qui dure longtemps.

Faites travailler pour vous "LA MARCHE DU TEMPS"-procurez-vous l'Agence des peintures MARTIN - SENOUR, et vos affaires is'amélioreront avec "la marche du temps".

The Martin-Senour Co., Limited

Les Pionniers de l'Industrie des Peintures Pures.

MONTREAL

CHICAGO. ONTO.

gent. Pour faire des économies dans la construction, établissez vos plans, ne changez pas d'idée après que le travail est commencé, procurez-vous de bons matériaux, de bons ouvriers et rappelezvous que la maison ne vaudra pas mieux que son toit. Ayez un bon toit, meilleur qu'un toit en bardeaux, en tuile ou en ardoise.

Alors vous ne vous plaindrez pas de n'avoir pas fait d'économies dans votre construction.

OCCASIONS D'AFFAIRES

(Suite de la page 34)

1711. Commerce avec les Antilles Anglaises. - Un commerçant des Antilles Anglaises, en ce moment au Canada et connaissant parfaitement le commerce des Antilles Anglaises et de l'Amérique Centrale, est disposé à représenter des maisons canadiennes désirant faire de l'exportation l'été prochain.

1712. Lait condensé. — Un agent à commission de Birmingham peut tenir avantageusement du lait condensé manufacturé au Canada.

1713. Sardines. - Un commerçant de Birmingham demande des sardines canadiennes.

1714. Conserves de saumon. — Une

maison de commerce de Birmingham aimerait correspondre avec des exportateurs de conserves de saumon.

1715. Manches. — Une maison de commerce de Birmingham désire acheter au Canada des manches de pelle, de pic et de fourche.

1716. Orge. — Un commerçant du centre de l'Angleterre est en mesure de placer de grandes quantités d'orge canadienne.

1717. Agents. - Lne maison de commerce de Londres demande des agents à Montréal, Toronto, Winnipeg et dans d'autres grands centres du Canada pour la vente d'un appareil hygiénique pour la purification de l'air, convenant aux théâtres, salles de tableaux, hôpitaux, écoles, demeures particulières, etc.

1718. Articles de pharmacie et instruments de chirurgie. - Une maison du Yorkshire manufacturant des articles divers de pharmacie et des instruments de chirurgie, désire entrer en relations avec des importateurs canadiens.

1719. Bois. - Une maison de Londres ayant, de la demande pour le meilleur bois de pin demande des noms de manufacturiers canadiens.

1720. Appareils pour la fabrication du fromage. - Une société d'ingénieurs agricoles de l'ouest de l'Angleterre désire correspondre avec des agents cana- les prix du lard fumé canadien. diens tenant des appareils pour la fabrication du fromage.

1721. Manches d'outils. - Une maison de l'ouest de l'Angleterre désire faire des provisions de manches d'outils de diverses sortes.

1722. Beurre et fromage. — Une maison de Londres ayant des relations bien établies parmi les commerçants en gros de produits de la ferme, désire correspondre avec des exportateurs canadiens de beurre et de fromage désirant être représentés en Grande-Bretagne.

1723. Une maison allemande manufacturant des flanelles en laine d'agneau, demande des agents au Canada.

1724. Poisson séché. — Une maison de Liverpool demande à être mise en relations avec des exportateurs canadiens de poisson séché.

1725. Cidre. - Une maison de Birmingham aimerait recevoir des échantillons de bon cidre canadien, ainsi que des prix de ce produit.

1726. Oeufs. — Une maison de Cardiff désire connaître les prix des oeufs canadiens.

1727. Beurre et fromage. - Une maison de Cardiff désire connaître les prix du beurre et du fromage canadiens.

1728. Lard fumé. — Une maison de Cardiff serait heureuse qu'on lui indique

(A suivre page 39)