

Q. Pour quel motif l'avez-vous fait dans le présent cas?—R. Nous n'avions pas le temps, monsieur, on voulait le bois sans retard.

Q. Pour quelle raison?—R. Je ne puis vous l'apprendre. Je suppose seulement que les ingénieurs de Landsdowne-Park le savent. Vous êtes peut-être aussi bien au fait de la situation que moi.

Q. Ce bois d'œuvre était-il nécessaire pour construire un abri ou des commodités nécessaires aux soldats?—R. Certainement, monsieur.

Q. On l'a commandé en quantité?—R. En différentes quantités.

Q. Et chaque "différente quantité" exigeait une livraison spéciale?—R. Je l'ignore; je suppose qu'ils en exigeraient une. Voulez-vous m'excuser? Je remarque ici, le 20 novembre, je crois, que nous avons reçu deux ou trois réquisitions du major Bogart. Dès l'arrivée de la réquisition, nous téléphonions et nous nous faisons livrer le bois. Dans un cas, les entrepreneurs ont été appelés à midi vingt, et ils ont consenti à livrer le bois à une heure.

Q. Quiconque fournissait ce bois aurait à encourir des frais de camionnage considérables?—R. Oui, et, à ma connaissance, il a accompli un très excellent service.

Q. Et vous affirmez que, en ce qui concerne les premières soumissions, celle de M. McGee était la plus basse?—R. Oui.

Par M. Bennett (Simcoe):

Q. M. McCann, est-ce que la maison Davidson n'est pas la plus grande scierie de la ville, ou l'une des plus importantes?—R. Une des plus importantes.

Q. Et la maison Mason est aussi une des plus importantes?—R. C'est une maison très importante. J'oserais affirmer que McAuliffe-Davis, Davidson et Mason sont les plus importantes scieries de la ville.

Q. La scierie Davidson est située près de la gare du Pacifique-Canadien?—R. Oui.

Par le Président:

Q. Vous avez demandé des soumissions, à ces quatre scieries?—R. Oui.

Q. Et vous avez reçu des soumissions de la part de trois, et M. McGee, l'heureux soumissionnaire, a soumissionné à un prix de \$7.50 à \$8.50 moins élevé que les autres?—R. Pour du pin blanc, monsieur. On a mentionné \$28, monsieur, pour du pin rouge.

Q. Mais, en moyenne, il existerait une différence de, probablement, \$7 le mille pieds?—R. Nous avons cru acheter à un prix assez satisfaisant, monsieur.

Q. Il y a une moyenne de \$7.50 le 1,000. . .

M. CARVELL: Ce serait à peine une chose juste pour les deux espèces. Ce serait pour du pin blanc.

M. KYTE: Il y a des factures à \$31.50 le 1,000.

Par le Président:

Q. Vous avez reçu des soumissions de Mason et Davidson?—R. Oui.

Q. Pour le bois d'œuvre correspondant, quelle était la soumission de McGee?—R. Autant que je puisse voir, \$27.50.

Q. Soit une différence de \$7.50. Quelle quantité avez-vous achetée?—R. Je ne pourrais vous l'apprendre sur-le-champ.

Q. Est-ce que les comptes révèlent que la plus grande partie de toute cette entreprise était du bois d'œuvre?—R. Les dossiers devraient l'indiquer.

Q. Nous parlons d'après les dossiers. A une moyenne de \$7.50 le 1,000, cela représenterait une épargne d'environ un cinquième?—R. Oui.

Q. Et un cinquième de \$4,000 serait \$800. Par conséquent, vous avez épargné \$300 en acceptant la plus basse soumission?—R. Oui, je suppose.

Par M. Carvell:

Q. Quelle proportion du bois d'œuvre fourni dans cette entreprise était du pin blanc?—R. Je ne pourrais vous l'apprendre.