

Les minéraux et les métaux



LES POSSIBILITÉS

Le secteur mexicain des minéraux et des métaux prend rapidement de l'expansion et présente d'importantes possibilités pour les producteurs canadiens.

- La demande de minéraux émanant du secteur mexicain de la transformation, qui voit ses exportations s'accroître nettement du fait de la dévaluation du peso, est forte.
- Le Mexique dispose d'importantes réserves minérales et fait partie des dix plus gros producteurs du monde pour 15 minéraux différents. Il n'a toutefois pas été en mesure de suivre l'évolution de sa demande interne pour certains produits.
- Le gouvernement mexicain a vendu la totalité de ses activités minières, sauf une, au secteur privé. La plupart de ces installations avaient un équipement périmé et il faudra du temps pour que leur productivité se situe à un niveau mondial.
- Le Canada est le plus important fournisseur de soufre, d'amiante, de cuivre et de charbon bitumineux du Mexique. Nos sociétés ont récemment réalisé des ventes d'autres minéraux sur des marchés qui étaient habituellement dominés par les États-Unis.
- Les sociétés canadiennes ont occupé une place de choix parmi les sociétés étrangères qui se sont implantées au Mexique pour ouvrir de nouvelles mines. Elles ont réussi à accéder à de gros acheteurs et sont en mesure d'organiser la vente de minéraux et de métaux importés.

EN AVANT, TOUTE !

On peut dire que le secteur minier a été le principal bénéficiaire des importantes réformes économiques entreprises au Mexique. Grâce à la déréglementation, des dizaines de milliers d'hectares de réserves minières ont été ouverts au développement. Les politiques de privatisation ont transféré la responsabilité de l'exploitation, de la fusion, du raffinage des minéraux, et de la fabrication des métaux, au secteur privé. De nouvelles lois sur la propriété ont ouvert la porte aux investisseurs étrangers, tandis que les restrictions sur le rapatriement des dividendes étaient éliminées. En même temps, la libéralisation des échanges accélérera les importations et les exportations de minéraux.

Le secteur minier a fait partie du petit nombre de ceux qui ont profité de la dévaluation du peso de décembre 1994. En effet, les ventes se font essentiellement en dollars alors que les coûts sont en pesos. Ces éléments se sont combinés pour provoquer un boum du développement minier mexicain grâce à l'apport des investisseurs étrangers.

SOMMAIRE

Ce document d'information sur le marché mexicain des minéraux et des métaux a été produit et publié par Prospectus Inc., dans le cadre d'un contrat du MAÉCI, en même temps que d'autres profils et sommaires sectoriels sur les débouchés d'affaires au Mexique. On peut se les procurer auprès de :

InfoCentre

Téléphone : 1 800 267-8376 ou
(613) 944-4000
Télécopieur : (613) 996-9709
FaxLink : (613) 944-4500
Babillard électronique de l'InfoCentre (BÉI) : 1 800 628-1581 ou
(613) 944-1581

Ces profils sectoriels sont disponibles en format électronique sur le BÉI et en copie papier au coût de 10 \$ plus les frais d'expédition et les taxes en vigueur auprès de Prospectus inc. S'adresser à :

Prospectus Inc., service des commandes
Téléphone : (613) 231-2727
Télécopieur : (613) 237-7666

© Ministère des Approvisionnements et Services, mars 1996

N° de cat. E73-9/50-1995-1F
ISBN 0-662-80560-70

Also available in English.

PARAÎNÉ PAR

