

-
- Avez-vous préparé une description précise de vos marchandises pour que les transporteurs puissent les classer de façon adéquate?
 - Votre produit risque-t-il de s'endommager et est-il nécessaire de l'emballer d'une façon particulière et de l'assurer pour un transport sur une longue distance?
 - Votre produit peut-il supporter le renversement et l'emballage le plus compact possible?
 - Votre entreprise dispose-t-elle d'une voie d'évitement ou est-elle située près d'un aéroport?
 - Si vous ne savez pas quel mode de transport choisir, avez-vous consulté vos collègues ou des experts-conseils des gouvernements fédéral et provinciaux en matière de transport?
 - Pouvez-vous vous occuper des documents d'exportation ou préférez-vous retenir les services d'un intermédiaire, moyennant de légers frais?
 - Si vous possédez votre propre parc de camions, pouvez-vous en réserver un pour de longues distances et vous organiser pour qu'il transporte d'autres marchandises à son retour?
 - Vos camions peuvent-ils servir aux livraisons sur courte distance visant à transporter la marchandise jusqu'aux dépôts locaux des transporteurs ou à la frontière américaine?
 - Si vous comptez utiliser votre propre parc de camions, avez-vous calculé le coût d'exploitation d'un camion pour chaque mille afin de le comparer avec les prix pratiqués par les transporteurs et les intermédiaires?

Questions à poser aux transporteurs ou à se poser à leur sujet:

- Le transporteur est-il bien établi et possède-t-il l'expérience nécessaire (a-t-il un bon dossier)? Peut-il fournir des références?
- Y a-t-il plus d'une société qui assure le transport sur une route particulière et, si non, quels sont les autres routes possibles et les transporteurs disponibles?
- Avez-vous essayé de trouver des transporteurs qui retournent au Mexique ou dans le sud des États-Unis à vide et qui peuvent vous offrir des prix avantageux sur le fret de retour?