

# Renseignements Divers

## L'ORGANISATION

### Le Résumé comparatif.

Comment un commerçant peut surveiller dans tous ses détails, la manière dont marchent ses affaires, et cela, grâce à un Résumé de chaque journée.

Que le chef d'une maison s'attache à tous les détails de son affaire, qu'il le fasse lui-même au besoin, mais importe que, chaque jour, il établisse un résumé de tout ce qui s'est passé, afin qu'il puisse avoir, devant les yeux, un état très exact de la situation, à la fin de la journée.

Il y a cinq choses qui sont indispensables, en tant qu'informations à un négociant: les recettes, les débours, l'argent en caisse, les factures à payer, à encaisser.

Toutes ces informations peuvent d'ailleurs lui être fournies en bloc sur une seule fiche qui indique tout ce qui est nécessaire. Dans la première colonne sont inscrites les recettes de la journée. Aucun chiffre n'a de signification en lui-même: on ne peut en effet donner une valeur à qui que ce soit, à moins qu'il n'existe une unité de comparaison; aussi, ce rapport des recettes quotidiennes doit-il être accompagné du même rapport de la journée correspondante dans l'année qui précède. Ce second rapport figure dans la deuxième colonne.

De même, la troisième colonne montrera les débours du jour, accompagnés de ceux d'il y a un an.

Les recettes et les ventes ne se confondent pas, il doit exister une colonne spéciale pour le total des ventes de la journée, avec en regard celui des ventes de la journée correspondante, un an plus tôt.

Le montant des factures à payer, c'est-à-dire le montant des sommes dues, est également un facteur de grande importance pour le négociant. Aussi doit-il en connaître continuellement le total exact; une colonne sera réservée pour la journée de l'année en cours, une autre pour celle de l'année précédente, afin qu'on puisse comparer.

Voilà tout ce qui doit être reporté étant d'absolue nécessité, sur cette carte quotidienne, mais il est encore deux choses importantes qu'un homme d'affaires doit connaître et étudier, quotidiennement. Nous voulons dire, par là, une liste des traites et factures qui arrivent à échéance le lendemain, sans oublier l'escompte réservé à chacune d'elles. En outre, le chef d'une maison doit avoir une liste des affaires importantes qui, chaque jour, le concernent: contrats, assurances, etc.

Cette revue quotidienne est établie de façon à servir pendant 31 jours. A la fin de chaque mois, les colonnes qui représentent les reçus et les dépenses doivent aboutir à un total qui l'addition des chiffres du mois.

## LE SECRET DE LA FABRICATION DE L'ACIDE PHÉNIQUE RETROUVE PAR UN ITALIEN

Il y a peu de temps, Edison a trouvé le moyen de fabriquer l'acide phénique (phénol cristallisé), produit d'une importance exceptionnelle, non seulement parce qu'il est un désinfectant de premier ordre, mais encore parce qu'il sert à préparer un explosif de haute puis-

sance: l'acide picrique, et qu'il est matière première pour la fabrication de l'acide salicylique, de l'aspirine, etc.

La découverte d'Edison avait suscité un grand intérêt parce que, comme l'on sait, les produits médicaux étaient devenus, pour ainsi dire, le monopole de l'industrie allemande. Celle-ci, ayant réussi par des moyens honnêtes, et d'autres qui l'étaient moins, à offrir la marchandise au plus bas prix, avait fait tarir la production des autres pays. Le "Scolo" écrit à ce sujet:

"L'acide phénique, en particulier, était, dans sa presque totalité, d'importation allemande, et l'Italie le sait bien, elle qui, depuis la rupture des relations commerciales avec les Empires du Centre, a vu monter le prix de ce précieux désinfectant de 35c à \$6.00 les 2 livres, alors même qu'il est possible de s'en procurer.

"Le secret de la fabrication était précisément... un secret, et il resta tel jusqu'à ce qu'on ait annoncé tout récemment qu'Edison l'avait trouvé de son côté; mais en même temps on sut qu'il avait cédé la totalité de sa production (12,000 livres par jour) à un Allemand qui veut empêcher les Alliés d'employer cette matière pour la préparation de l'acide picrique et des munitions qui en dérivent.

"Or, voici qu'à Turin, un chimiste sarde, ancien préparateur à l'Université de Cagliari, le docteur Silvio Manis, aurait également résolu le problème qui fit peiner l'esprit versatile d'Edison. Depuis quelques mois déjà, M. Manis, après de patientes tentatives et des efforts malheureusement limités par ses modestes disponibilités financières, a réussi à produire de l'acide phénique et son produit commence à circuler. Mais il doit faire face à des difficultés presque insurmontables pour se procurer les matières premières dont il a besoin, consistant surtout en huiles médicinales, réquisitionnée par l'autorité militaire."

Les journaux italiens demandent que ces difficultés soient aplanies et que le Dr Manis soit mis à même de poursuivre ses intéressants travaux dans les meilleures conditions possibles.

Si votre produit est destiné à une élite, servez-vous des journaux qui atteignent l'élite—si votre produit est destiné aux masses, servez-vous des journaux lus par les masses—MAIS si vous voulez atteindre l'élite et les masses, servez-vous des magazines et des journaux.

## UN MAGASIN NOUVEAU A L'ISLET

M. J.-A. Dionne, un des commerçants les plus avantageusement connus de l'Islet fut victime en avril dernier d'un grave incendie qui détruisit complètement son magasin. Pour satisfaire aux besoins de sa clientèle, M. J.-A. Dionne s'est installé provisoirement dans un autre local, tandis qu'on fait diligence pour reconstruire avec tout le luxe et le confort possible le magasin du sympathique commerçant. Lorsque les travaux seront terminés, ce sera un plaisir pour la population de l'Islet de se rencontrer dans le nouveau local de M. J.-A. Dionne qui, comme on le sait a pour principe, de bien servir ses clients et de leur donner toujours satisfaction.