

Mahemigew Inc.M. Don Bernard, *directeur des ventes*

C.P. 142

Lennox Island (Île-du-Prince-Édouard)

COB 1P0

(902) 831-2303

(902) 831-3302

info@mahemigew.pe.ca

(807) 482-2479

(807) 482-2603

hatchery@fort-lakeheadu.ca

Exportation : États-Unis

L'entreprise, dont le propriétaire est la Première nation de Rainy River, se spécialise dans l'esturgeon, poisson primitif de grande taille semblable au requin et apprécié pour sa chair et ses œufs.

Exportation : Japon

Mahemigew Inc. est spécialisée dans la livraison de mousse de tourbe (balles de 2,4 et de 6 mètres cubes) aux pépinières et aux serres. L'entreprise possède également d'autres mélanges d'amendements de synthèse, essentiellement composés d'un mélange de mousse de tourbe et de copeaux de bois composté, de déchets de poissons et de matières végétales, disponibles pour l'exportation.

Naskapi Caribou Meat Inc.M. John Mameanskum, *directeur général*

C.P. 5111

Kawawachikamach (Québec)

G0G 2Z0

(418) 585-2686

(418) 585-3130

johnm@naskapi.ca

Entreprise prête à exporter

Naskapi Caribou Meat Inc. est une filiale à part entière de la nation Naskapi de Kawawachikamach. L'objectif de NCM est d'exploiter le caribou dans un but commercial, conformément aux statuts et aux règlements d'Agriculture et Agroalimentaire Canada.

Manitou Fish HatcheryM. Joe Hunter, *directeur*

C.P. 450

Emo (Ontario)

POW 1E0

HISTOIRE D'UNE RÉUSSITE

Mahemigew Inc.**Lennox Island (Île-du-Prince-Édouard)****www.mahemigew.pe.ca**

Mahemigew Inc., située dans l'Île-du-Prince-Édouard, récolte, conditionne et vend sa mousse de tourbe aux pépinières et aux serres depuis 1981. L'entreprise, qui appartient à la bande Lennox, emploie deux personnes à temps plein; toutefois, sa liste de paie inclut 30 personnes, essentiellement des Autochtones, durant la saison de récolte.

Mahemigew Inc. exporte depuis ses débuts. À l'heure actuelle, elle peut tout juste répondre à la demande au Japon, où elle vend 95 % de sa production. « Notre processus d'inspection assure une mousse de tourbe de grande qualité, que les Japonais ont beaucoup de difficulté à trouver ailleurs », déclare Don Bernard, directeur général de l'entreprise. Mahemigew Inc., qui a eu recours aux services d'Entreprise autochtone Canada (EAC) pour le financement de ses équipements, a également exporté pendant un certain temps en Nouvelle-Angleterre. « Nous avons trouvé la concurrence aux États-Unis trop vive, mais nous espérons recommencer à y vendre et à explorer des marchés dans d'autres pays. »

Selon M. Bernard, il existe des débouchés pour d'autres fournisseurs canadiens de mousse de tourbe de qualité. « Le marché est difficile aux États-Unis, ajoute-t-il, mais ce n'est pas nécessairement le cas dans d'autres pays. »