Comment on fait de l'Argent à vendre des Fourrures

Il y a beaucoup d'argent à faire pour le marchand de détail dans la vente des fourrures. Mais—car il y a un gros "mais"—tout marchand doit se rappeler que les "**fourrures doivent être recommandables.**" Il est vrai qu'un seul client ne fait pas tout le commerce, mais un client mécontent peut faire beaucoup contre un commerce déjà bien établi.

Si vous vendez des fourrures à un homme, cette année, et qu'il en soit satisfait, vous êtes certain que l'année prochaine, il reviendra vous voir s'il a encore besoin de quelque chose dans cette ligne. Et ce n'est pas tout ; il parlera à ses amis de son achat, et ce sera autant d'affaires de plus pour vous.

Maintenant, les Fourrures de Paquet, vous donneront cet heureux résultat dans votre commerce, si vous les tenez. Elles sont fabriquées par la plus vaste manufacture de fourrures du Canada, par des experts dont les connaissances et

l'habileté ont été transmises de père en fils pendant des générations.

Voici au centre des affaires de ce genre pour le Canada, une manufacture aménagée pour la transformation des peaux vertes en vêtements de toutes sortes, des patrons les plus nouveaux et les plus recherchés, comme Manteaux, Echarpes, Etoles, Manchons, Casques, Gants, en un mot, tout ce qui est fait en fourrures.

Nous employons les méthodes les plus modernes pour la teinture et le fini des effets. Nous ne prenons que les fourrures des animaux tués dans le bon temps, c'est-à-dire quand elles sont le plus épaisses. Nous en faisons des vêtements qui sont parfaits dans tous les détails, tels que teinture, coupe et couture ; du moins aussi parfaits que le permettent l'expérience et l'habileté humaine.

Désirez-vous voir nos fourrures ? Envoyez-nous une carte postale et nous mettrons votre nom sur la liste des clients à visiter.

J. ARTHUR PAQUET, Québec. Succursales a Winnipeg, Toronto, Ottawa, Montreal et St-Jean, N.B.

La Gomme à Macher

La Qualité Compte

RED JACKET

de Britten

EST SANS RIVALE.

Demandez-la par son nom à votre marchand de Gros et Evitez les Imitations