

Rapport sur les réalisations d'Équipe Canada inc en 1998-1999

Résumé

- Les exportations canadiennes de produits et services ont atteint une valeur de 368,9 milliards en 1998, ce qui représente presque le double des exportations de 1992.
- L'investissement étranger direct au Canada a atteint 217 milliards \$ en 1998, soit une augmentation de 20,4 milliards \$ par rapport à 1997 et un accroissement de plus de 10 p. 100.
- Cette croissance des exportations a permis de protéger le Canada des effets pernicieux de la « Crise asiatique » et nos exportations vers les États-Unis ont largement compensé la chute des ventes en Asie et dans d'autres marchés émergents.
- La croissance la plus marquée des exportations canadiennes s'est poursuivie dans les secteurs de notre économie qui créent des emplois à forte concentration de savoir et hautement rémunérés (machines et équipement — dont les télécommunications, les aéronefs, les ordinateurs et l'équipement industriel spécial — les produits automobiles et les services.
- Nous avons gagné du terrain en matière de promotion d'un système commercial international réglementé, avec le lancement des négociations de libre-échange des Amériques, dont nous assumons la présidence, et le Canada a préconisé la création d'un groupe de travail spécial sur la société civile.
- Nous avons entrepris des négociations avec l'Association européenne de libre-échange qui devraient aboutir vers la mi-1999.
- Nous avons conclu des accords avec l'Organisation mondiale du commerce pour fournir aux entreprises canadiennes un meilleur accès aux marchés internationaux pour les produits pharmaceutiques et une transparence accrue des réglementations qui affectent nos exportateurs de services.
- Pour la première fois, tous les ministères fédéraux ont participé à l'élaboration du premier Plan d'affaires intégré pour les activités de DCI (accompagné du texte intitulé « Survol »). Ce plan a été publié et posté sur Internet.
- Le réseau de service d'Équipe Canada inc s'est élargi, passant de 3 à 20 membres fédéraux qui offrent des programmes et des services liés au commerce et aux investissements, auxquels on peut avoir accès grâce à un numéro national sans frais (1 888 811-1119) et au site Web ExportSource.
- Un système de « gestion par les résultats » intitulé *Vers de nouveaux horizons* a été mis au point par le Service canadien des délégués commerciaux pour fournir à notre clientèle d'outremer des services semblables à ceux du secteur privé.
- De même, on a atteint un consensus fédéral/provincial au sujet des services essentiels que le réseau d'Équipe Canada inc doit offrir, au Canada, à l'ensemble des exportateurs.
- Selon une étude comparative internationale sur le prix de revient effectuée par KPMG, le Canada se situe encore au premier rang en matière de compétitivité du coût d'exploitation des nouvelles entreprises, par rapport aux États-Unis, à l'Europe et au Japon.