

SOMMAIRE

Ce rapport traite de l'un des quelque 80 secteurs examinés dans le cadre d'une vaste étude commandée par la Direction générale de la promotion du commerce, du tourisme et de l'investissement - États-Unis, d'Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada. L'objectif de la présente étude est de fournir une indication préliminaire des possibilités qui s'offrent d'accroître les exportations canadiennes aux États-Unis. Les données sont basées sur un sondage limité mené auprès d'importateurs et d'associations professionnelles des États-Unis représentant un large éventail de l'industrie américaine.

Chaque rapport vise à aider les entreprises canadiennes à recenser des débouchés qui pourraient justifier une étude plus approfondie. Les rapports n'analysent pas les industries canadiennes d'exportation ou leur compétitivité au plan international, mais ils fournissent d'autres types de renseignements qui devraient s'avérer utiles. Chaque rapport fournit par exemple, des renseignements sur les entreprises qui étaient intéressées à trouver de nouvelles sources d'approvisionnement; certaines des informations données sont très spécifiques. Chaque rapport contient également des renseignements sur la taille et les parts du marché américain des importations, ainsi que sur les publications professionnelles et les foires commerciales que les compagnies recensées ont jugé les plus utiles. Les divers rapports de la série devraient intéresser tout particulièrement les petites et moyennes entreprises canadiennes qui n'exportent pas encore ou qui aimeraient accroître le niveau de leurs exportations aux États-Unis.

Le matériel de manutention des matériaux est un des secteurs sur lesquels porte l'étude. Les expéditions américaines de ce matériel sont intégrées aux données sur les expéditions américaines de machines pour la construction. D'après des renseignements fournis par le département du Commerce des États-Unis (USDOC), la valeur totale des expéditions de ce type de machine en 1988 est évaluée à près de 14,5 milliards de dollars US. Le marché américain de ce matériel devrait connaître une croissance modérée durant la période 1989-1993.

Un sondage a été mené auprès des importateurs américains de matériel de manutention des matériaux afin de déterminer les effets de la dévaluation du dollar américain sur leurs importations en provenance des principaux pays développés et d'identifier les possibilités pour les fabricants canadiens de remplacer ces importations. Les résultats du sondage indiquent qu'un peu plus de 60 % des répondants qui avaient importé en 1988 faisaient face à des hausses des coûts de leurs importations de matériel de manutention des matériaux à cause de la dévaluation du dollar américain. Bon nombre de ces répondants étaient intéressés à en savoir davantage sur les fournisseurs canadiens.