

preuve de compréhension lorsque leurs hôtes étrangers déclinent tel ou tel mets.

En général, les Japonais préfèrent s'abstenir de parler affaires au cours des repas. On évitera donc d'aborder ce sujet à table, à moins d'y être invité. Quant aux déjeuners d'affaires, ils sont entièrement exclus, car les Japonais demeurent souvent assez loin du quartier des affaires.

Il n'est pas nécessaire de rendre les invitations sur place, mais il importe d'exprimer ses vifs remerciements en quittant ses hôtes, ainsi que lors des rencontres ultérieures ou dans la correspondance. Si les partenaires japonais viennent au Canada, ce sera l'occasion de leur rendre la politesse. Une marque valable de reconnaissance consiste à offrir de beaux souvenirs ou d'excellents produits canadiens apportés à cette fin. Comme il est permis d'apporter trois bouteilles d'alcool, on pourra, par exemple, se munir d'un bon whisky canadien.

La plupart des gens d'affaires japonais sont des joueurs de golf enthousiastes et seront heureux d'organiser une partie pour leurs hôtes étrangers (ils fourniront même les bâtons). Une partie de golf constitue, au Japon, une excellente façon de sceller une amitié personnelle. Les terrains sont éloignés des villes; il faut donc prévoir beaucoup de temps pour s'y rendre. Il est impensable de jouer rapidement une partie de golf au Japon. Généralement, il faut compter quitter l'hôtel à 7 h le matin et n'y retourner que tard dans l'après-midi. Les gens d'affaires canadiens pourront à leur tour offrir une partie de golf à leurs hôtes japonais lorsque ces derniers séjourneront au Canada.