

## Assemblée annuelle de la Coopérative Fédérée

(Suite de la page 121)

## Alose

Avons reçu 996 livres; moyenne retournée: 8c la livre. (Ne rapportait absolument rien autrefois et les pêcheurs ne s'en occupaient même pas).

## Flétan

Avons reçu 84 livres; moyenne retournée: 18c la livre.

Nous devons recevoir aussi une assez bonne quantité de petites morues gelées "Tomccds", que nous avons découvertes dans notre Province et qui serait une très bonne source de revenus pour notre pêcheur.

En somme, la quantité de poisson reçu est moindre que l'an dernier, mais par contre la qualité s'est de beaucoup améliorée. Nous avons, par ce fait, reconquis la confiance des acheteurs perdue l'an dernier.

Nous anticipons, cette année, plus de facilité pour vendre nos produits de la Gaspésie et espérons avoir une plus grande quantité à mettre sur le marché.

## DEPARTEMENT DES PRODUITS DE LA FERME (1926)

Sous la direction de M. J.-A. Sabourin.

En général nous notons une augmentation assez considérable sur l'année dernière pour les divers produits manipulés par ce département, pendant l'année 1926.

**OEUFS.**—Les réceptions augmentent de jour en jour et nous devons dire que l'affiliation des coopératives locales y a beaucoup contribué. Les quantités que nous recevons ne sont cependant pas encore assez nombreuses pour satisfaire la demande de notre clientèle, particulièrement pendant la saison d'hiver. De là l'importance pour les cultivateurs d'augmenter leur production et de s'organiser pour la vente en coopération. Nos propagandistes, de concert avec les agronomes, font un excellent travail dans ce sens et nous en constatons les effets d'année en année.

**MIEL.**—La production du miel, en 1926, dû à la mauvaise température, a été bien inférieure à celle de l'année passée; c'est ce qui explique la diminution notable de nos réceptions.

Au cours de l'année, nous avons placé sur le marché anglais quelques milliers de livres de miel dont la qualité a donné entière satisfaction aux acheteurs.

Malgré la concurrence que nous avons à subir du fait de l'introduction des miels étrangers, qui sont de beaucoup inférieurs aux miels de notre Province, nous parve-

nons à obtenir des prix satisfaisants pour nos consignateurs. Ces miels étrangers sont vendus sur nos propres marchés au moyen d'une forte publicité et si nous voulons écouler d'avantage nos produits ici, il ne faudra pas seulement améliorer notre production, mais en assurer la vente par une campagne de publicité, afin de ne pas se laisser supplanter par nos concurrents.

## Sirop et sucre d'érable

Nous avons, cette année, reçu une très forte quantité de sirop d'érable, soit une augmentation de 76% sur l'année 1925. La majeure partie de ce sirop nous a été expédiée par l'Association des Producteurs de sucre et de Sirop d'érable. Cette association nous a fourni un sirop de bonne qualité, bien emballé, pour lequel nous avons obtenu des prix très avantageux. Une forte quantité de sucre nous a aussi été consigné, lequel a été vendu en grande partie sur le marché américain.

## Conserves

Les tomates et le blé d'Inde sont les deux principales espèces de conserves dont nous avons fait la vente cette année. La récolte de ces deux produits a été environ 30% inférieure à celle de l'année dernière.

Il nous fait plaisir de mentionner que, grâce à la surveillance et au bon travail de M. J.-E. Grisé, expert en conserves, du ministère provincial de l'Agriculture de Québec, les fabriques qui ont consigné leurs produits ont sensiblement amélioré la qualité de leurs conserves; cependant, il y a encore du travail à faire pour obtenir un produit parfait.

Comme pour le miel et le sirop d'érable, si nous visions à une plus grande production des conserves alimentaires pour l'avenir, il va falloir faire de la publicité pour la vente de ces produits, et cela en proportion des quantités que nous aurons à offrir.

Nous avons également vendu pour nos membres divers autres produits, tels que fèves, pois, patates, tabac, etc., et nous sommes heureux de constater également une augmentation constante dans la réception de ces divers produits.

## DEPARTEMENT DES VENTES A LA CAMPAGNE (1926)

Sous la direction de M. J.-E. Tessier.

Nous signalons avec plaisir une augmentation générale du chiffre d'affaires pour presque toutes les marchandises dont nous disposons.

Ainsi, dans les grains et engrais alimentaires, il y a une augmentation d'environ 160 chars (78,652 sacs) sur le montant des affaires de 1925, ce qui représente à peu près 40%; nos ventes de peintures préparées ont augmenté à peu près dans les mêmes proportions; l'augmentation de nos ventes d'insecticides est également très forte.

Ceci démontre que nos efforts, en tout temps de l'année, pour donner à nos sociétaires et à la classe agricole en général un service courtois et irréprochable, ont été appréciés.

Si l'on pouvait calculer le montant d'argent que la Coopérative Fédérée fait épargner aux cultivateurs de la Province de Québec, dans le cours d'une année, sur leurs achats d'engrais alimentaires, farines, insecticides, broche à clôture, peintures, etc., on arriverait à un chiffre fabuleux.

Pour avoir une idée de l'énorme somme d'argent que cette économie représente, il suffit de se rappeler que nos bas prix ne protègent pas seulement ceux qui font leurs achats par l'entremise de la Coopérative—bien que ce soit ceux-là qui sont le mieux protégés—mais aussi tous les cultivateurs de la Province, puisque la plupart du temps, ils ne consentent à acheter ailleurs qu'à la condition de ne pas payer beaucoup plus cher qu'à la Coopérative. En d'autres termes, la plupart des cultivateurs se basent sur les prix de la Coopérative pour faire leurs achats.

Les prévisions pour 1927 sont brillantes; déjà la Coopérative Fédérée a signé d'importants contrats et elle sera en mesure d'offrir, comme par le passé, de nombreux avantages à la classe agricole, en autant que celle-ci lui accordera son étroite coopération. Avec le bon travail de nos propagandistes et la publicité nécessaire, nous répandrons davantage l'idée de coopération dans la classe agricole, et développerons ainsi considérablement ce département des ventes à la campagne.

## COMMERCE DES BLUETS PAR LA COOPÉRATIVE FÉDÉRÉE DE QUÉBEC

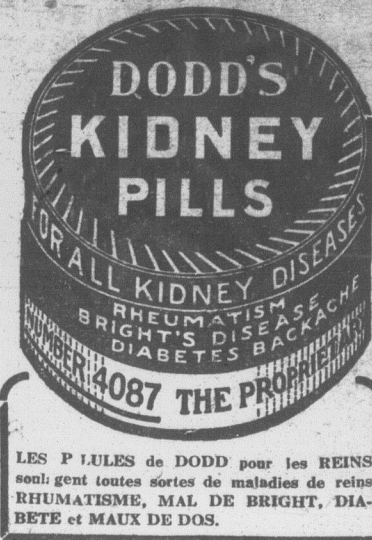
Au courant de l'été 1923, les RR. PP. Trappistes, de Mistassini, comté Lac-St-Jean, nous sollicitaient pour prendre charge de la distribution des bluets qu'ils mettaient en conserves. Comme la demande sur les marchés de Montréal était devenue bien restreinte, dû à la mauvaise qualité des bluets emballés par diverses compagnies, nous avons eu beaucoup de difficulté à créer une nouvelle demande pour les bluets, même pour ceux mis en conserve par les Pères Trappistes, qui étaient pourtant de qualité bien supérieure.

En 1925, après avoir nommé un représentant aux Etats-Unis et avoir distribué de nombreux échantillons dans les principales villes, nous avons réussi à attirer l'attention des gros acheteurs américains sur la qualité des bluets emballés par les Pères Trappistes.

C'est seulement qu'à la saison de 1926, que nous avons eu des commandes considérables de la part de ces acheteurs étrangers, dû à la qualité de la marchandise que nous leur avons fournie en 1925.

Ayant aussi reçu des commandes pour des bluets en nature, l'administration de la Coopérative, sur la demande de plusieurs des intéressés, cueilleurs de bluets, a décidé d'organiser un département pour la vente des bluets en coopération.

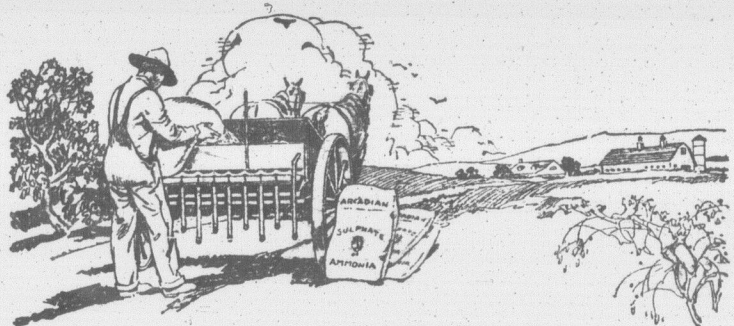
Nous avons confirmé une certaine quantité de commandes en s'appuyant sur la promesse des cueilleurs de nous livrer toute leur cueillette de la saison 1926, et, à cet effet, nous leur garantissons, dès le début de la saison, un prix qui était de



25% plus élevé que celui payé jusqu'aujourd'hui pour ce produit.

Naturellement, la même lutte qui se fait contre nous, lorsque nous organisons un nouveau département, se fit sentir, c'est-à-dire que les commerçants élevaient leur prix et peu leur importait de perdre de l'argent durant une saison, espérant par là nous faire disparaître et reprendre, dans l'avenir, les pertes subies durant la présente saison. Cependant, un bon nombre de cueilleurs ont compris les avantages de

(Suite à la page 123)



## Le professeur Fred. C. Sears favorise une fertilisation régulière du verger

AINSI déclare le professeur Fred C. Sears, dans "Progressive Orchardring" (culture progressive des arbres fruitiers):

"Ordinairement l'homme n'a de succès que dans la proportion qu'il fertilise. Celui-là qui use de fertilisants d'année en année, que ses arbres portent des fruits ou non, réussira."

Voilà pourquoi c'est si facile de voir, presque d'un seul coup d'œil, si un verger a été engraisé d'une façon régulière. L'état des arbres l'indique clairement.

Un apport généreux d'azote facilement assimilable sous la forme de Sulphate d'Ammoniac "Arcadian" est nécessaire avant que les arbres soient en fleurs, afin d'augmenter la force de formation du fruit; aider à l'arbre à porter une plus forte récolte de gros fruits bien conformés jusqu'à maturité, et activer la formation des bourgeons de fruits pour la récolte de l'année suivante.

Dix ou vingt-cinq sous dépensés, chaque année, par arbre, pour du Sulphate d'Ammoniac Arcadian, durant une période de cinq ans, rapportera un joli profit. L'usage régulier d'engrais chimique paie.

Les résultats démontrent la capacité d'assimilation de l'azote dans le Sulphate d'Ammoniac Arcadian.

## ARCADIAN Sulphate of Ammonia

THE BARRETT COMPANY (SECTION DE L'AGRICULTURE)  
New York, N. Y. U. S. A. Toronto, Ont.

The Barrett Coy., Toronto, Ont.

E.C.-1-27

Veuillez, s'il vous plaît, m'adresser un paquet échantillon de Sulphate d'Ammoniac Arcadian. Je cultive principalement:

je désirerais recevoir également vos bulletins sur ces sujets.

Nom.....

Adresse.....

## Résolution annuelle

Il a été proposé par le gérant et secondé par la Coopérative Fédérée ont été heureux d'inviter de M. J. assistant à la reproduction "Sur le Chemin du théâtre Auditorium". Qu'ils se font un M. Paquet leurs placent pour l'agréable récréation pour leurs intéressés à la Qu'ils désirent voir ce film soit représenté dans les principaux centres de la Province.

Il est proposé par la coursière, secondé par Martin et résolu que les documents soient offerts à M. J. sous-ministre, pour être donnée à la Coopérative.

## Assemblée

(Suite de la)

la coopération et ont été malgré la mauvaise saison, est dû à la mauvaise récolte de 1926, nous serons en mesure de payer une ristourne à nos fournisseurs de bluets. Nous allons préparer le matériel pour les opérations de 1926 pour les bluets, et le chiffre de nos ventes dans quelques jours.

Nous avons distribué de 20 chars de bluets ou en nature. Si l'on veut acheter, on peut se procurer à Lac St-Jean, où l'on confie la vente de nos instructions quant à l'emballage, nous garantissons, pour l'avenir, des prix plus élevés, ce qui sera un avantage pour les cultivateurs du Lac.

## DÉPARTEMENT DE PAGANDI

Sous la direction de Dumais.

Nos propagandistes, cette année leur travail, ont donné un grand résultat, ont visité les coopératives locales, de même que les lieux de vente de produits, de beurre et de viande. Il ne faut pas se laisser impressionner par les renseignements donnés par les autres, sur les occasions, sur l'emballage des produits aux grands marchés.

Au cours de l'été, les propagandistes ont eu un travail considérable pour les bluets venant de la région.

Les expositions de commencement de l'année ont attiré notre meilleure clientèle, ce qui a donné un résultat que nous avons constaté dans la région du bas de la Province.

Le résultat obtenu par les coopératives locales, dû pour une grande partie à la surveillance étroite donnée par nos propagandistes, démontre les avantages que nous avons pu retirer de cette méthode de dire que les coopératives locales, sur leurs achats.



## GRATIS

Set de crayon et papier, gratuits aux garçons et filles, d'ont pour nous 20 plaques pour mettre à toutes les pages. Ecrivez à CANADA MAIL, Boîte 90.

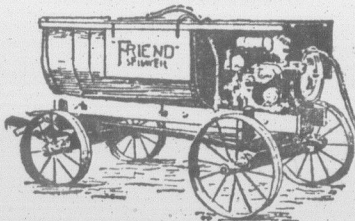
## Arrosage efficace simple - bienfaisant VAPORISATEUR "FRIEND"

Précautionnez-vous pour la prochaine récolte. Surveillez chaque petit détail qui contribue à la part au profit global de la récolte de la saison. Or mettez le comble à votre prévoyance en vous procurant un Vaporisateur FRIEND pour arroser le verger ce printemps.

Une mise de fonds merveilleuse—préparée par les meilleurs horticulteurs du pays.

Demandez notre nouveau catalogue.

TUEZ LES INSECTES ÉPARGNEZ LES FRUITS



Représentant pour Québec, ARTHUR GABOIS, Rougemont, P. Qué. Garde stock complet d'arrosateurs FRIEND et de parties de réparation.

SUCCURSALE CANADIENNE "FRIEND" MFG. CO. NIAGARA FALLS Ontario.