

LE BULLETIN DE LA FERME

Assemblée annuelle de la Coopérative Féderée

(Suite de la page 121)

Alose

Avons reçu 996 livres; moyenne retournée: 8c la livre. (Ne rapportait absolument rien autrefois et les pêcheurs ne s'en occupaient même pas.)

Flétan

Avons reçu 84 livres; moyenne retournée: 18c la livre.

Nous devons recevoir aussi une assez bonne quantité de petites morues gelées "Tomcads", que nous avons découvertes dans notre Province et qui seraient une très bonne source de revenus pour notre pêcheur.

En somme, la quantité de poisson reçu est moindre que l'an dernier, mais par contre la qualité s'est de beaucoup améliorée. Nous avons, par ce fait, reconquis la confiance des acheteurs perdue l'an dernier.

Nous anticipons, cette année, plus de facilité pour vendre nos produits de la Gaspésie et espérons avoir une plus grande quantité à mettre sur le marché.

DEPARTEMENT DES PRODUITS DE LA FERME (1926)

Sous la direction de M. J.-A. Sabourin.

En général nous notons une augmentation assez considérable sur l'année dernière, pour les divers produits manipulés par ce département, pendant l'année 1926.

OEUFS.—Les réceptions augmentent de jour en jour et nous devons dire que l'affiliation des coopératives locales y a beaucoup contribué. Les quantités que nous recevons ne sont cependant pas encore assez nombreuses pour satisfaire la demande de notre clientèle, particulièrement pendant la saison d'hiver. De là l'importance pour les cultivateurs d'augmenter leur production et de s'organiser pour la vente en coopération. Nos propagandistes, de concert avec les agronomes, font un excellent travail dans ce sens et nous en constatons les effets d'année en année.

MIEL.—La production du miel, en 1926, dû à la mauvaise température, a été bien inférieure à celle de l'année passée; c'est ce qui explique la diminution notable de nos réceptions.

Au cours de l'année, nous avons placé sur le marché anglais quelques milliers de livres de miel dont la qualité a donné entière satisfaction aux acheteurs.

Malgré la concurrence que nous avons à subir du fait de l'introduction des miels étrangers, qui sont de beaucoup inférieurs aux miels de notre Province, nous parven-

nons à obtenir des prix satisfaisants pour nos consignateurs. Ces miels étrangers sont vendus sur nos propres marchés au moyen d'une forte publicité et si nous voulons écouter d'avantage nos produits ici, il ne faudra pas seulement améliorer notre production, mais en assurer la vente par une campagne de publicité, afin de ne pas se laisser supplanter par nos concurrents

Sirop et sucre d'érable

Nous avons, cette année, reçu une très forte quantité de sirop d'érable, soit une augmentation de 76% sur l'année 1925.

La majeure partie de ce sirop nous a été expédiée par l'Association des Producteurs de sucre et de Sirop d'érable. Cette association nous a fourni un sirop de bonne qualité, bien empaqueté, pour lequel nous avons obtenu des prix très avantageux. Une forte quantité de sucre nous a aussi été consigné, lequel a été vendu en grande partie sur le marché américain.

Conserveres

Les tomates et le blé d'Inde sont les deux principales espèces de conserves dont nous avons fait la vente cette année. La récolte de ces deux produits a été environ 30% inférieure à celle de l'année dernière.

Il nous fait plaisir de mentionner que, grâce à la surveillance et au bon travail de M. J.-E. Grisé, expert en conserves, du ministère provincial de l'Agriculture de Québec, les fabricants qui ont consigné leurs produits ont sensiblement amélioré la qualité de leurs conserves; cependant, il y a encore du travail à faire pour obtenir un produit parfait.

Comme pour le miel et le sirop d'érable, si nous visons à une plus grande production des conserves alimentaires pour l'avenir, il va falloir faire de la publicité pour la vente de ces produits, et cela en proportion des quantités que nous aurons à offrir.

Nous avons également vendu pour nos membres divers autres produits, tels que fèves, pois, patates, tabac, etc., et nous sommes heureux de constater également une augmentation constante dans la réception de ces divers produits.

DEPARTEMENT DES VENTES A LA CAMPAGNE (1926)

Sous la direction de M. J.-E. Tessier.

Nous signalons avec plaisir une augmentation générale du chiffre d'affaires pour presque toutes les marchandises dont nous disposons.

Ainsi, dans les grains et engrains alimentaires, il y a une augmentation d'environ 160 chars (78,652 sacs) sur le montant des affaires de 1925, ce qui représente à peu près 40%; nos ventes de peintures préparées ont augmenté à peu près dans les mêmes proportions; l'augmentation de nos ventes d'insecticides est également très forte.

Ceci démontre que nos efforts, en tout temps de l'année, pour donner à nos sociétaires et à la classe agricole en général un service courtois et irréprochable, ont été appréciés.

Si l'on pouvait calculer le montant d'argent que la Coopérative Féderée fait épargner aux cultivateurs de la Province de Québec, dans le cours d'une année, sur leurs achats d'engrais alimentaires, farines, insecticides, broche à clôture, peintures, etc., on arriverait à un chiffre fabuleux.

Pour avoir une idée de l'énorme somme d'argent que cette économie représente, il suffit de se rappeler que nos bas prix ne protègent pas seulement ceux qui font leurs achats par l'entremise de la Coopérative—bien que ce soit ceux-là qui sont le mieux protégés—mais aussi tous les cultivateurs de la Province, puisque la plupart du temps, ils ne consentent à acheter ailleurs qu'à la condition de ne pas payer beaucoup plus cher qu'à la Coopérative. En d'autres termes, la plupart des cultivateurs se basent sur les prix de la Coopérative pour faire leurs achats.

Les prévisions pour 1927 sont brillantes; déjà la Coopérative Féderée a signé d'importants contrats et elle sera en mesure d'offrir, comme par le passé, de nombreux avantages à la classe agricole, en autant que celle-ci lui accordera son étroite coopération. Avec le bon travail de nos propagandistes et la publicité nécessaire, nous répandrons davantage l'idée de coopération dans la classe agricole, et développerons ainsi considérablement ce département des ventes à la campagne.

VOLUME IV, PAGE 122

17 FEVRIER 1927

COMMERCE DES BLUETS PAR LA COOPÉRATIVE FÉDÉRÉE DE QUÉBEC

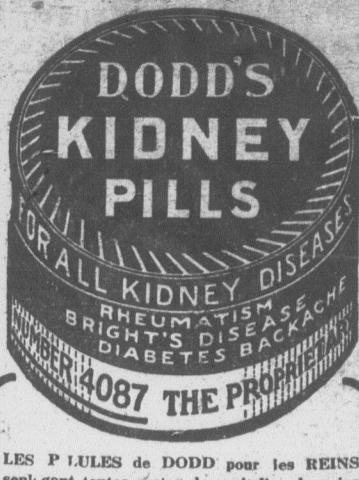
Au courant de l'été 1923, les RR. PP. Trappistes, de Mistassini, comté Lac-St-Jean, nous sollicitaient pour prendre charge de la distribution des bluets qu'ils mettaient en conserves. Comme la demande sur les marchés de Montréal était devenue bien restreinte, dû à la mauvaise qualité des bluets empaquetés par diverses compagnies, nous avons eu beaucoup de difficulté à créer une nouvelle demande pour les bluets, même pour ceux mis en conserve par les Pères Trappistes, qui étaient pourtant de qualité bien supérieure.

En 1925, après avoir nommé un représentant aux États-Unis et avoir distribué de nombreux échantillons dans les principales villes, nous avons réussi à attirer l'attention des gros acheteurs américains sur la qualité des bluets empaquetés par les Pères Trappistes.

C'est seulement qu'à la saison de 1926, que nous avons eu des commandes considérables de la part de ces acheteurs étrangers, dû à la qualité de la marchandise que nous leur avions fournie en 1925.

Ayant aussi reçu des commandes pour des bluets en nature, l'administration de la Coopérative, sur la demande de plusieurs intéressés, cueilleurs de bluets, a décidé d'organiser un département pour la vente des bluets en coopération.

Nous avons confirmé une certaine quantité de commandes en s'appuyant sur la promesse des cueilleurs de nous livrer toute leur cueillette de la saison 1926, et, à cet effet, nous leur garantissons, dès le début de la saison, un prix qui était de

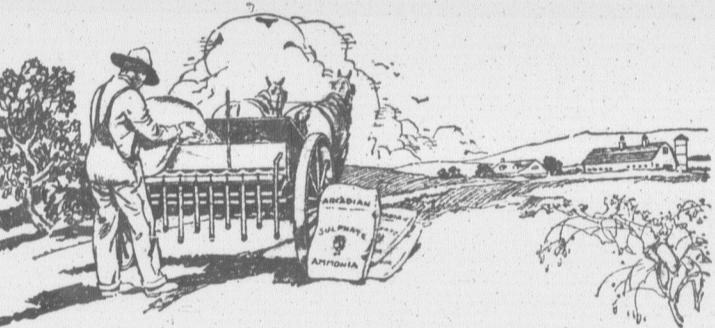


LES PULLES de DODD pour les REINS sont gent toutes sortes de maladies de reins RHUMATISME, MAL DE BRIGHT, DIABETE et MAUX DE DOS.

25% plus élevé que celui payé jusqu'aujourd'hui pour ce produit.

Naturellement, la même lutte qui se fait contre nous, lorsque nous organisons un nouveau département, se fit sentir, c'est-à-dire que les commerçants élevaient leur prix et peu leur importait de perdre de l'argent durant une saison, espérant par là nous faire disparaître et reprendre, dans l'avenir, les pertes subies durant la présente saison. Cependant, un bon nombre de cueilleurs ont compris les avantages de

(Suite à la page 123)



Le professeur Fred. C. Sears favorise une fertilisation régulière du verger

AINSÍ déclare le professeur Fred C. Sears, dans "Progressive Orcharding" (culture progressive des arbres fruitiers):

"Ordinairement l'homme n'a de succès que dans la proportion qu'il fertilise. Celui-là qui use de fertilisants d'année en année, que ses arbres portent des fruits ou non, réussira."

Voilà pourquoi c'est si facile de voir, presque d'un seul coup d'œil, si un verger a été engrangé d'une façon régulière. L'état des arbres l'indique clairement.

Un apport généreux d'azote facilement assimilable sous la forme de Sulphate d'Ammoniac "Arcadian" est nécessaire avant que les arbres soient en fleurs, afin d'augmenter la force de formation du fruit; aider à l'arbre à porter une plus forte récolte de gros fruits bien conformés jusqu'à maturité, et activer la formation des bourgeons de fruits pour la récolte de l'année suivante.

Dix ou vingt-cinq sous dépensés, chaque année, par arbre, pour du Sulphate d'Ammoniac Arcadian, durant une période de cinq ans, rapportera un joli profit. L'usage régulier d'engrais chimique paie.

Les résultats démontrent la capacité d'assimilation de l'azote dans le Sulphate d'Ammoniac Arcadian.

ARCADIAN Sulphate of Ammonia

THE BARRETT COMPANY (SECTION DE L'AGRICULTURE)
New York, N. Y. U. S. A.

Toronto, Ont.

The Barrett Coy., Toronto, Ont.

E.C. 1.27

Veuillez, s'il vous plaît, m'adresser un paquet échantillon de Sulphate d'Ammoniac Arcadian. Je cultive principalement

Ecrivez ici les espèces de fruits que vous cultivez

je désirerais recevoir également vos bulletins sur ces sujets.

Nom _____

Adresse _____

LE BULLETIN
Résolution
annuelle

Il a été proposé
glois et secondé par
Guy que les mem-
bre de la Coopérative Fé-
dérée ont été heureux d'
invitation de M. J.
assistant à la repré-
sentation de "Sur le Chemin de
Théâtre Auditorium".

Qu'ils se font un
M. Pâquet leurs pha-
gements pour l'ag-
rative récréation sou-
teurs intéressés à la

Qu'ils désirent que
ce film soit repré-
senti aux principaux centres
Province.

Il est proposé par
coursière, secondé par
Martin et résolu que
ments soient offerts
Caron et à M. J.
sous-ministre, pour
donnée à la Coopérative

la coopération et ont
et malgré la mauvaise
est dû à la mauvaise
1926, nous serons en
payer une ristourne à
fourni des bluets. No-
ment à préparer le
opérations de 1926 pour
bluets, et le chiffre de
dans quelques jours.

Nous avons distribué
delà de 20 chars de blu-
tes en nature. Si le
Lac St-Jean voulait
confier la vente de
nos instructions qua-
lité de beurre et de fi-
garantir, pour l'avenir,
plus élevés, ce qui ser-
des cultivateurs du Lac

DÉPARTEMENT
PAGANDISTE

Sous la direction de
Dumaine

Nos propagandistes
cette année leur travai-
rat, ont donné un g-
férances, ont visité as-
de coopératives locali-
liées, de même que la
ques de beurre et de fi-
vince. Il ne faut pas
renseignements don-
mantaines occasions, su-
l'emballage des pro-
tinés aux grands mar-

Au cours de l'été,
propagandistes ont ég-
vail considérable pour
bluets venant de la

Les expositions d'
au commencement de l'
attiré notre meilleure
résultat que nous ava-
tation considérable de
la région du bas de la
lière.

Le résultat obtenu
locales, dû pour une b-
veillance étroite donne
par nos propagandiste
ment les avantages
ont pu retirer de cette
de dire que les com-
locales, sur leurs acha-

GRATIS
Set de crayon et
gratuit aux garçons et fil-
dron pour nous 20 plaq-
pour mettre à toutes les
Ecrivez à CANADA MA-
Boîte 90