

Les trucs du métier

Nouveaux vols de Bombardier à partir de Belfast

L'acquisition, il y a six ans, de Short Brothers PLC (Shorts), qui était le plus ancien fabricant établi d'aéronefs au monde, faisait partie de la stratégie de la société Bombardier inc., de Montréal, visant à diversifier ses produits et ses marchés.

L'acquisition de Shorts, qui suivait de près un autre achat — l'intégration de Canadair — a permis à Bombardier, dont le chiffre d'affaires atteint plusieurs milliards \$, de renforcer sa compétence dans le domaine de l'aérospatiale au-delà du Canada et de s'installer en Europe.

Évaluation de la transaction

D'admettre M. Michel Lord, vice-président, communications et relations publiques, chez Bombardier : « L'acquisition de Shorts comportait certains risques et nous avons dû évaluer les points forts et les points faibles de l'entreprise ».

Toutefois, même s'il a fallu investir pour moderniser l'usine de Belfast, Shorts possédait une technologie avancée, des effectifs hautement qualifiés et un carnet de commandes bien garni.

« Et surtout, de dire M. Lord, Shorts possédait une vaste expérience sur le marché de l'aéronef régional et nous avons pu en faire bon usage dans le programme de l'avion à réaction régional de Canadair. »

Stratégie gagnante

La stratégie de prise de contrôle a rapporté de très bons

dividendes, vu que Shorts, nouvellement administrée par Bombardier, a réalisé des profits importants au cours de chacune des cinq dernières années.

Shorts s'est associée avec des sociétés canadiennes et américaines — qui font partie du Groupe aérospatial-Amérique du Nord de Bombardier — qui fournissent des composants d'aérostructure d'envergure requises pour l'avion à réaction régional de Canadair et pour le jet d'affaires Challenger, et s'est joint aux sociétés Learjet et de Havilland pour construire le tout nouveau jet d'affaires Learjet 45.

De plus, Shorts participe à la fourniture de systèmes et de composants de fuseaux moteurs à de grands fabricants de moteurs d'Europe ainsi qu'à la conception et à la fabrication de systèmes de défense aérienne rapprochée.

D'après M. Lord, « C'est tout un accomplissement pour l'un des pionniers de l'aviation qui, en 1909, s'est vu octroyer, par les frères Wright, le premier contrat de production d'aéronefs. »

Pour de plus amples renseignements sur Bombardier, communiquer avec M. Michel Lord, vice-président, communications et relations publiques, tél. : (514) 861-9481; fax : (514) 861-7053.

LES ACTIVITÉS DE NORTEL EN IRLANDE Y FONT GRIMPER SES EXPORTATIONS

Avec des filiales en Irlande et en Irlande du Nord, le géant des télécommunications, Northern Telecom limitée (Nortel), étend ses activités sur l'énorme marché européen et au-delà, ce qui renforce ses opérations au Canada.

La grande importance de la recherche-développement (R-D) pour Nortel a incité l'entreprise de Mississauga (Ontario), dont le chiffre d'affaires s'élève à plusieurs milliards \$, à compléter ses installations de fabrication en Irlande du Nord en y ouvrant un centre de R-D de pointe il y a cinq ans environ.

Appelée le Centre technique des télécommunications d'Irlande du Nord, l'installation permet maintenant à Nortel de jouer un plus grand rôle dans la fabrication de matériel de transmission par fibre optique.

En fait, ce qui a incité Nortel à s'installer en Irlande du Nord — la majeure partie de sa R-D est effectuée au Canada — est l'expertise technique du pays et la possibilité de pouvoir exporter de ce pays vers le reste de

l'Europe et vers d'autres pays.

Une bonne présence locale

D'après M. Bill Neil, directeur du service international des relations gouvernementales de Nortel, « Une présence locale compte pour les clients locaux ».

En plus d'approvisionner le reste du Royaume-Uni et de l'Europe, les systèmes de transmission avancée fabriqués par Nortel à l'usine de Monkstown d'Irlande du Nord sont expédiés dans divers pays du monde, y compris la Nouvelle-Zélande, la Chine et l'Argentine.

Avant de s'installer en Irlande du Nord, Nortel avait ouvert, au début des années 80, des installations de production de postes d'affaires à Galway, en Irlande.

Accès amélioré à la CE

De dire M. Bill Neil : « À l'époque, nous voulions nous rapprocher du marché de la Communauté européenne. Nous avons donc décidé d'en faire une stratégie de mise en marché pour mieux servir notre clientèle en expansion en Europe. »

La décision a rapporté des dividendes; en effet, les exportations de postes d'affaires de Nortel vers l'Europe se sont accrues depuis.

Pour de plus amples renseignements sur Nortel ou sur sa présence en Irlande et en Irlande du Nord, communiquer avec M. Bill Neil, directeur du service international des relations gouvernementales, à Ottawa, tél. : (613) 783-8904; fax : (613) 783-8910.

IRLANDE DU NORD

APERÇU

L'Irlande du Nord connaît à l'heure actuelle un très fort regain économique; la production et l'emploi y augmentent de façon constante et le taux de chômage est à son plus faible niveau depuis des années. Cette renaissance économique est attribuable principalement à l'augmentation de la demande de produits d'Irlande du Nord dans de nombreux marchés européens. Aujourd'hui, les grandes sociétés tirent en outre profit, des avantages concurrentiels qu'offre l'Irlande du Nord comme porte d'entrée vers l'Europe. Cette croissance a créé des possibilités de partenariat et des occasions d'affaires pour nos exportateurs, car la demande de composants industriels et de technologies a augmenté en conséquence.

LA CONFIANCE DES GENS D'AFFAIRES À LA HAUSSE

Après seize mois de paix, les plus récents indicateurs économiques brossent un tableau optimiste quant à l'avenir de l'économie de l'Irlande du Nord :

- le plus faible taux de chômage depuis treize ans;
- augmentation de 7,2 % de la production manufacturière;
- hausse de 26 % des exportations vers les marchés européens;
- croissance de 30 % des ventes au sein du Royaume-Uni.

Les sondages effectués auprès des gens d'affaires révèlent que l'activité économique demeure soutenue et que les perspectives économiques sont prometteuses en raison de la confiance grandissante des gens d'affaires locaux, des commandes record et d'une volonté marquée d'investir.

Selon un sondage effectué par Dun & Bradstreet, les entreprises d'Irlande du Nord sont les plus rentables du Royaume-Uni, et une étude récente de Coopers & Lybrand indique que 73 % des investisseurs d'Irlande du Nord prévoient recommencer à investir.

Investissement étranger

Parmi les quelque 180 sociétés britanniques et étrangères qui sont présentes en Irlande du Nord, et qui emploient près de 50 000 personnes, on trouve des

entreprises nord-américaines bien établies : Bombardier, Nortel, DuPont, Ford, Seagate Technology, Fruit of the Loom Inc., Stream International, et une filiale de R.R. Donnelley & Sons.

Mesures incitatives

La Commission de développement industriel (IDB) d'Irlande du Nord offre aux investisseurs un ensemble d'incitatifs attrayants.

En fait, compte tenu de la diversité et de la souplesse des programmes d'aide financière et fiscale, l'Irlande du Nord est aujourd'hui reconnue pour offrir aux sociétés le rendement le plus rapide sur le capital investi.

En outre, les sociétés nord-américaines ont, grâce à l'Irlande du Nord, accès à un marché de 360 millions de consommateurs; cette région possède une excellente infrastructure, qui permet de transporter les marchandises de façon avantageuse et dans de brefs délais vers les marchés européens.

Par exemple, les marchandises fabriquées en Irlande du Nord peuvent être acheminées dans les 24 heures au Royaume-Uni, en Irlande ou sur la côte ouest du continent européen, et dans les 48 heures vers une grande partie de l'Europe. Plus de 60 % des marchandises en provenance ou à destination de l'île d'Irlande transitent par les ports d'Irlande du Nord.

Comtés frontaliers

- 1 Donegal
- 2 Sligo
- 3 Leitrim
- 4 Cavan
- 5 Monaghan
- 6 Louth

