



Mercredi, 30 sept. 1903.

Encore un mois qui finit sans laisser de regret, car, en somme, il a été bon pour le commerce et la prospérité générale. Ici à Québec, il n'y a pas d'exagération à dire que ce mois a réalisé les meilleures espérances, et que cette dernière semaine, en particulier, qui nous a donné quelques heures d'une pluie abondante et quelques degrés d'abaissement dans la température, a activé aussi singulièrement les affaires. Les expéditions par voies ferrées et surtout par voie fluviale sont d'une importance considérable, pour le plus grand avantage du commerce général de gros, qui est des plus florissant. Non seulement nous avons appris de plusieurs des principaux expéditeurs que les ventes courantes sont bonnes, mais nous avons constaté par nous-mêmes et vu de nos yeux la grande quantité d'effets qui encombrèrent les quais d'embarquement et les gares. C'est plus tôt que d'habitude, nous dit-on et c'est aussi beaucoup plus volumineux. En somme, les commerçants paraissent tous satisfaits.

Dans le détail, et surtout dans les nouveautés, il y a une belle animation et une concurrence des plus active et des plus soutenue. Il n'y a pas à s'y tromper : ce n'est point possible que les grandes maisons absorbent tout le commerce, et, grâce à l'initiative individuelle, la clientèle se disperse beaucoup dans tous les quartiers de la ville. Il est donc de fait que les établissements de commerce sont, en général, tous prospères, parce que rien n'est épargné pour pousser de l'avant. C'est cette préoccupation constante de faire mieux qui fouette les énergies et qui opère des innovations plus perfectionnées dans les habitudes et les méthodes commerciales.

Tandis que nous en sommes sur ce sujet, il n'est point sans intérêt de répondre à cette objection, assez souvent formulée, que la création des magasins à rayons et des prix fixes marqués en chiffres enlèverait au commis l'avantage de faire l'article convenablement et de se montrer bon vendeur. Jadis, au temps où la marchandise était moins connue, où la concurrence était moins grande, et où chaque vendeur s'efforçait de tirer du client le plus gros bénéfice en profitant de son ignorance ou de sa bonne foi, il arrivait fréquemment qu'il se commettait de véritables exactions et de

criants denis de justice. Aujourd'hui, la marge des bénéfices est établie d'avance, et l'acheteur, qui voit les prix indiqués, sait à quoi s'en tenir. C'est vrai que le commis n'a plus la faculté d'exercer sa façon de voir sur ce point, mais il lui reste plus de liberté pour vanter l'article, en faire connaître et admirer la qualité, suggérer des achats auxquels le client ne pense point, indiquer celles de ses marchandises qui sont offertes à des réductions sérieuses, etc., etc. En un mot, le vrai bon commis a mille occasions d'utiliser de son expérience, de son tact, de sa courtoisie, de sa discrétion même, pour se rendre agréable et utile aux personnes qui se présentent à son comptoir. En s'appliquant à cette besogne, non seulement il fait l'affaire de son patron, mais il se prépare pour lui-même un avantage sûr. C'est donc à tort, croyons-nous, que des gens s'imaginent ne trouver, chez les commis des grands magasins du jour, que de simples machines à exhiber et à emballer la marchandise. Tout autre est le rôle de l'homme qui veut se faire du commerce une carrière profitable : celui-là montre de la compétence, du jugement et du savoir faire; il fait rapidement sa marque et gagne le haut de l'échelle. Voilà ce qui, à notre connaissance, se pratique actuellement dans notre milieu, et c'est pour cela que nous ne cessons d'affirmer que la classe des commis-marchands augmente de jour en jour en influence et en prestige.

COTATIONS 30 SEPT 1903

Sucres

Jaune \$3.30. Blanc, \$3.45. Brun, \$3.30. Granulé, N. S., \$4.10. Redpath, \$4.15. St. Lawrence \$4.15. Trinidad, 3 1-4c. Cassonade Jamaïca, \$3.10 à \$3.35.

Mélasses

Barbades, pures, tonne, 39c à 40c le gallon. Porto-Rico, 32c à 33c le gallon. Fajardos, 42c le gallon. Sirop fantaisie, 45c.

Conserves en boîtes

Blé d'Inde, 90c la doz.
Confitures en verre, 95c à \$1.10; en boîtes de carton, 2 lbs, \$1.40; 5 lbs, 8c lb.
Fèves au lard, 90c à \$1.10.
Fraises, \$1.50 à \$1.80 la doz.
Framboises, \$1.40 à \$1.70 la doz.
Harengs domestiques, sauce aux tomates, \$1.00 la doz.
Harengs importés, sauce aux tomates, \$1.40 la douzaine.
Homards, \$2.75 à \$3.50; 1-2 boîte, \$1.85 à \$2.00. Maquereau, 95c à \$1.05.
Pêches, 2 lbs, \$1.65 à \$1.75; 3 lbs, \$2.60 à \$2.75.
Poires, 2 lbs, \$1.65 la doz; 3 lbs, \$2.40.
Pois, 90c à 95c la douzaine.
Pommes, 1 gallon, \$1.85 à \$1.90, 3 lbs, 75c la douzaine.
Sardines domestiques, \$3.50 par 100 tinnes; importées, 8c à 12 1-2c.
Saumon [Clover Leaf] \$1.47 1-2; Pale, \$1.00; Rouge, \$1.30 à \$1.40.
Tomates, \$1.05.
Confitures, seaux de 7 lbs, 6c la lb.

Tabacs Canadiens

En feuilles, xxx, 50 lbs, 10c à 11c; xxxx, 50 lbs, 12c. Walker Wrappers, 17c à 18c. Kentucky, 14c à 15c. Connecticut, 14c à 15c. Petit Havana, 20c. Quesnel, 30c. Petit Rouge, 15c à 18c. Brown Shag en paquets 1-8, 32c. Carillon, 1-8 lb, 32c. Quesnel, 1-8 lb, 60c. Petit Havane, 1-4 lb, 40c. Champlain, 1-8 lb, 32c Flor de Cuba, 20c en feuilles.
Tabac en poudre, par 100 lbs, de 28c à 34c d'après la qualité. Tabac en poudre, Merise, 34c.

Cigarettes

Derby, \$3.93. Dufferin, \$5.75. Gloria, \$4.02 et \$5.75. Sweet Caporal, \$8.50. Athlète, \$8.50.

Planches à laver

Favorite, \$1.70; Waverly, \$2.00; Imperial Globe, \$2.00; Water Witch, \$1.50; King, \$2.00; Victor, \$2.10.

Balais

2 cordes, \$1.50; 3 cordes, \$1.65; 4 cordes, \$2.05; long manche, \$2.25.

Fruits verts et légumes

Oranges Valence, 420, \$6.50; 714, \$6.00; Californie, 150-216, \$4.25; Sorrento, 100 de grosseur, \$1.75; 180 grosseur, \$2.25; 200, \$3.50; 300 grosseur, \$3.75.
Citrons: Messine, 300 grosseur, \$3.50. Citrons nouveaux, \$3.50 à \$3.75 la boîte.
Pommes nouvelles, \$1.50 à \$3.00.
Tomates en boîte, 50c.
Tomates en panier, 40c.
Choux, 70c la douzaine.
Concombres, 20c à 25c la douzaine.
Salade, 5 à 10c.
Tomates de Montréal, \$1.75 à \$2.00 la boîte.

Fruits de la Californie

Raisin bleu, 30c le panier.
Raisin rouge, 45c à 50c le panier.
Pêches, \$1.60 la boîte.
Prunes rouges, \$1.50 à \$1.75 la boîte.
Prunes bleues, \$1.50 la boîte.
Abricots, 11 à 12c.
Noix du Brésil, 14c la lb.
Almonds, 12 1-2c; Avelines, 9c; Peacans, 14c; Poires, \$3.75.

Fruits secs

Figues, 5c; grosses et bonne qualité, 10c à 12 1-2c.
Pommes, 5 3-4c; pommes évaporées, 6 à 6 1-4c.
Pruneaux, 5c à 7 1-2c. Dattes, 4 1-2c.

Raisins

Valence, 5 1-2c à 6 1-2c. Californie, 7c. Malaga, 25 lbs, \$3.00; 50 lbs, \$6.00; 75 lbs, \$7.50. Corinthe, 4 1-2c à 4 3-4c.
4 Couronnes, 8c à 9c.

FARINES, GRAINS ET PROVISIONS

Farines

Forte à boulanger, \$2.30. 2e, \$2.20. Roller, \$1.95. Pat. Ontario, \$2.00. Manitoba, \$2.25 à \$2.30.
Farine de Blé d'Inde, \$1.40 à \$1.45.
Gru, \$1.20 à \$1.35. Gruau roulé, \$1.90 à \$2.10. Gruau moulu, \$1.20 à \$1.40.
Son, 90 à 95c.

Grains

Blé Manitoba, \$1.00 à \$1.05. Avoine, 40 à 43c. Orge, par 48 lbs, 65c à 75c. Blé d'Inde, 67 à 70c. Sarrasin, 70c. Pois, \$1.10. Riz, \$3.10 à \$4.75 le cent. Son, \$1.00.

Lard

Short Cut, par 200 lbs, \$21.50 à \$22.00. Clear fat, \$23.00. Clear back, \$25.50 à \$23.00.
Saindoux pur, le seau, \$2.10 à \$2.25. Composé, \$1.75. Chaudière, \$1.85.
Jambon, 12 1-2c à 13c. Bacon, 11 1-2c.