

[Text]

been taken in order to promote and enhance the exports through our department—

M. Boudria: Monsieur le président, j'invoque le règlement. Le témoin a-t-il une copie de sa déclaration?

M. Jacques: Non. Je suis venu ici sans savoir exactement si c'était pour répondre à des questions ou pour faire un exposé. Si vous le voulez, je peux simplement répondre aux questions.

M. Boudria: Non, non. Je voulais seulement savoir s'il y avait une copie de votre déclaration pour pouvoir en bénéficier.

Mr. Jacques: If you prefer to proceed in another way, I do not mind. I will go along with what you want.

The Chairman: Go ahead.

Mr. Jacques: Perhaps I should start with the department. As I said previously, it has been decided since July 4, 1986 that we would have an international programs branch to focus strictly on the international issues and the international activities. All international issues and international activities are now channelled through this new branch, for which I am responsible.

• 1540

Since the Nielsen report, we have put into place a special group of people to make the department more commodity oriented. Within the department we are at present building a strategy on a commodity basis. The export aspect of this commodity-based orientation is part of the whole strategy of course.

At the departmental level we are also involved in export activities through our ERDA projects. I am speaking about the federal-provincial agreements we have with the provinces. In most of these agreements we have what I would call a marketing item. Under the marketing item it is possible to finance certain projects for export development. It might be on the promotional side, the missions side or whatever.

Beyond that, since 1983 we have put into place . . . I would like to be as precise as possible. Through the Foreign and Defence Policy Cabinet Committee, we have had some funding to develop a program named Export Expansion Fund to more specifically look after the non-tariff barriers, the technical barriers, to promote through seminars abroad, to bring some potential buyers from overseas, etc.

With External Affairs we have also created an interdepartmental committee in the international agri-food trade development area. We are meeting almost every month to develop export strategies together.

A task force has been created by EDC at the interdepartmental level. Our department has been a very active member. That task force has been created more specifically to develop programs to finance exports. Two major programs have been created, one in October 1985 and another one last December or the beginning of January. One is a short-term program. It is

[Translation]

mesures prises en vue de promouvoir et d'augmenter les exportations . . .

Mr. Boudria: Mr. Chairman, on a point of order. Does the witness have a copy of his brief?

Mr. Jacques: No. When I came, I was not sure if it was to answer questions or to make a presentation. If you wish, I could simply answer your questions.

Mr. Boudria: No, no. I simply wanted to know if you had a copy of your brief so I could follow along with you.

M. Jacques: Si vous préférez procéder autrement, je n'y vois pas d'inconvénient. Je me plierai à votre volonté.

Le président: Allez-y.

M. Jacques: Je vais peut-être commencer par le ministère. Comme je l'ai déjà indiqué, le ministère a décidé, le 4 juillet dernier, de créer une direction générale des programmes internationaux qui se chargerait strictement des questions et activités d'ordre international. Toutes les questions et activités internationales relèvent maintenant de cette nouvelle direction générale, dont je suis le chef.

Depuis le dépôt du rapport Nielsen, nous avons créé un groupe spécial chargé d'orienter davantage les activités du ministère vers les produits de base. Le Ministère est en effet en train d'élaborer une stratégie fondée sur les produits de base. L'aspect exportation de cette nouvelle orientation fait, bien sûr, partie de toute la stratégie.

Le Ministère a également entrepris des programmes d'exportation par l'intermédiaire des projets EDER. Il s'agit évidemment des ententes fédérales-provinciales. La plupart de ces ententes comprennent ce que j'appellerai un élément de commercialisation grâce auquel il est possible de financer certains projets d'expansion des exportations. Cela peut se faire sur le plan de la promotion, sur le plan des missions, ou autrement.

A part cela, nous avons établi depuis 1983 . . . Je voudrais que mes explications soient le plus précises possible. Grâce au Comité du Cabinet sur la politique étrangère et en matière de défense, nous avons obtenu le financement nécessaire pour la création d'un Fonds pour l'expansion des exportations, qui est essentiellement utilisé pour les barrières non tarifaires, c'est-à-dire les barrières techniques, pour faire de la promotion à l'aide de colloques, pour trouver des acheteurs éventuels à l'étranger, etc.

En collaboration avec le ministère des Affaires extérieures, nous avons aussi mis sur pied un comité interministériel chargé d'étudier les questions internationales de développement agricole. Ce comité se réunit presque tous les mois pour élaborer des stratégies d'exportation.

La Société pour l'expansion des exportations a créé un groupe de travail interministériel auquel notre ministère participe activement. Le groupe de travail a été mis sur pied pour créer des programmes de financement des exportations. Deux programmes d'envergure ont été créés, le premier en octobre 1985 et le second en décembre dernier ou peut-être au début