

## Le Programme des Nations Unies pour le développement

Le Programme des Nations Unies pour le développement (PNUD) est l'agence centrale de financement et de planification des activités de l'ONU en matière d'assistance technique. Ces activités visent à encourager le développement humain et institutionnel, et à améliorer les compétences de gestion et de planification par l'entremise du transfert de la technologie et du savoir-faire et par la formation.

Il existe une différence fondamentale entre les IFI et le PNUD. Les IFI prêtent de l'argent aux pays en développement pour leur permettre d'acheter les biens, l'équipement et les services connexes qui permettront de mener à bien leur projet; le pays emprunteur achète directement des fabricants et des fournisseurs. Le PNUD offre de l'assistance technique en nature, il ne verse aucune somme d'argent aux pays. C'est le PNUD qui attribue les marchés, qui s'acquitte des honoraires des consultants et des experts, et qui achète l'équipement dont ils ont besoin. Le PNUD paye aussi pour la formation des citoyens du pays en développement, soit chez eux ou à l'étranger.

Si, en tant qu'exportateur, vous désirez pénétrer ce secteur du marché en développement, vous devez vous rappeler que ce n'est pas le pays emprunteur mais le PNUD même, ou l'un de ses « organes d'exécution », qui sera votre client.

Vous aurez peut-être intérêt à explorer attentivement ce marché, puisqu'il vous permet d'offrir vos biens et votre équipement directement à un organisme des Nations Unies, sans commercialisation poussée dans les pays en développement. Il peut donc vous permettre de faire vos premières armes dans le monde des marchés internationaux. Vous pourrez prouver votre compétence et prendre de l'expérience en vue d'une participation éventuelle aux projets financés par les IFI.

### La portée des activités du PNUD

Le PNUD fournit fonds et soutien technique dans le cadre de milliers

de projets variés, notamment dans les domaines de l'agriculture, de l'industrie, de l'éducation, de la production énergétique, du transport, des communications, de l'administration publique, de la santé, du logement et du commerce. Ses projets englobent cinq types d'activités principaux :

- l'exploration et l'évaluation des ressources naturelles et des possibilités industrielles, commerciales, d'exportation et autres atouts du développement;
- l'encouragement des mises de fonds qui permettront d'exploiter ce potentiel;
- la formation professionnelle et technique dans plusieurs domaines;
- le transfert des technologies pertinentes et le développement des compétences techniques du pays; et
- la planification économique et sociale, dans le but précis de répondre aux besoins des classes les plus défavorisées.

La plupart des projets du PNUD sont conçus de façon à ce que le personnel du pays puisse prendre la relève à mesure que s'efface le PNUD. Certains projets sont ensuite financés par les IFI.

### La nature des possibilités commerciales

Les projets du PNUD font principalement appel aux compétences d'experts ou de cabinets consultatifs; la plupart des fonds servent à l'embauche de ces consultants et à la formation. Toutefois, le PNUD doit aussi acheter une quantité importante de matériel, des ordinateurs aux outils les plus élémentaires. En 1984, le PNUD a financé des projets d'assistance technique d'une valeur de 650 millions de dollars. De cette somme, 150 millions de dollars ont servi à l'achat d'équipement et de fournitures.

Les proportions moyennes des coûts d'un projet du PNUD sont les suivantes :