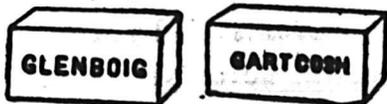


**TENEZ-VOUS LES  
Briques à Feu**



La supériorité incontestée des Briques à Feu "Glenboig" et "Gartcosh" fait qu'elles sont les plus faciles à vendre. Elles ont subi l'épreuve d'une chaleur extrême sans se fendiller, de changements rapides de température sans se dilater ni se contracter.

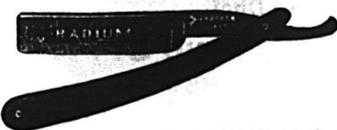
En stock chez les principaux marchands.

Alexander Gibb, 13 rue St-Jean,

MONTREAL.

Seul Agent pour le Canada.

**RASOIR "RADIUM" de  
H. BOKER & CO.**



Affilé par les ouvriers les plus habiles, tous experts dans leur partie. La matière, la main d'œuvre et le fini de ces Rasoirs sont parfaits; chaque Rasoir est garanti durer la vie d'un homme. Demandez notre Brochure Gratuite:

"Some Pointers for Gentlemen who shave themselves."

(Quelques Indications pour les hommes qui se rasent eux-mêmes.)

McGILL CUTLERY Co., Rues

Boite Postale, 580, Montréal.

je pense, les agents à retenir leurs clients. Deux choses sont essentielles pour qu'un assuré persiste à payer ses primes: jetez les bases de cette persistance au moment où vous assurez un client. Cela peut se faire en ne disant rien au sujet de votre compagnie, de ses polices, de ses dividendes, etc., que vous ne puissiez confirmer plus tard. J'ai remarqué que les polices placées à la première entrevue, sans avoir pris le temps d'expliquer clairement la police au client, sont celles qui ont le plus de chances d'être abandonnées.

Je me suis fixé pour règle de livrer mes polices en personne, et si j'ai assez de temps, de les expliquer parfaitement aux assurés et de leur donner une idée claire de ce qu'elles contiennent. Je me suis rendu compte qu'une police remise de cette façon est rarement abandonnée; bien que cette manière de procéder soit lente et comporte plus de dépenses, elle est profitable en fin de compte. Je crois que la devise de notre compagnie est: "Les affaires qui demeurent sont les affaires payantes".

Nous pouvons stimuler le zèle de nos assurés en allant souvent les voir et en leur laissant à entendre que nous nous intéressons à eux. Tenez vous en relations avec eux. Parlez-leur de leurs propres affaires et de leurs polices d'assurance. Demandez-leur s'ils économisent leurs dividendes, et encouragez-les à le faire. Parlez du pourcentage des dividendes par rapport aux primes payées, de leur valeur à date et du nombre d'années qu'ils sont assurés. Attirez aussi leur attention sur la rapidité avec laquelle le temps fuit et sur le court espace de temps qui s'écoulera avant que leur police arrive à maturité. Il est vrai qu'ils savent parfaitement tout cela, mais ils n'y pensent pas à ce point de vue. En fait, ils y pensent rarement jusqu'au moment de payer leurs primes et alors, au lieu de penser aux choses dont je viens de parler, ils pensent au besoin urgent qu'ils ont de l'argent de ces primes pour payer quelque autre chose; ils se demandent pour combien cet argent leur servirait à acheter un automobile ou autre objet de luxe. Je crois que la plupart des abandons de polices sont dus à l'indifférence plutôt qu'à l'intention de l'assuré.

Des détenteurs de polices déçues,

**ASSUREZ-VOUS  
DANS  
LA SAUVEGARDE**

- 1<sup>o</sup> PARCE QUE Ses Taux sont aussi avantageux que ceux de n'importe quelle compagnie.
- 2<sup>o</sup> PARCE QUE Ses polices sont plus libérales que celles de n'importe quelle compagnie.
- 3<sup>o</sup> PARCE QUE Ses garanties sont supérieures à la généralité de celles des autres compagnies.
- 4<sup>o</sup> PARCE QUE La sagesse et l'expérience de sa direction sont une garantie de succès pour les années futures.
- 5<sup>o</sup> PARCE QUE Par-dessus tout, elle est une compagnie Canadienne-Française et ses capitaux restent dans la Province de Québec pour le bénéfice des nôtres.

Siège Social: 7 Place d'Armes  
MONTREAL

**London Guarantee &  
Accident Co., Limited.**

Succursale pour la Province de Québec:

189 Rue ST-JACQUES, MONTREAL.

W. Mayne McCombe,

Agent Général.

Assurances contre les Accidents, la Maladie et le Vol. Responsabilité des patrons. Garantie de la Bonne Exécution des Contrats. Garantie de la fidélité des employés. Assurances des Automobiles et des Attelages.



Quincaillerie de tous genres.  
Serrures Incrochetables, Etc.

L. J. A. SURVEYER,

Importateur Direct,

52, Boulevard St-Laurent,  
MONTREAL.

**ARTICLES POUR L'OUVERTURE  
DES CLASSES.**

Attendez notre voyageur avant de placer votre commande.

Nous vous offrons, cette année, la plus grande variété de LIVRES, PLUMES, CRAYONS, CAHIERS, etc.

Souvenez-vous que nos prix défient toute concurrence.

LA CIE J.-B. ROLLAND & FILS,

6 à 14 rue St-Vincent,  
MONTREAL.

**JARDINE UNIVERSAL RATCHET  
CLAMP DRILL.**

(Perceuse à Rochet Universelle de Jardine)

Employée dans toutes sortes de manufactures pour les réparations urgentes aux machines.

Tous les ateliers de machines et de chemins de fer devraient l'employer.

Les constructeurs de ponts, les poseurs de voies ferrées et les ouvriers en constructions métalliques en ont besoin constamment.

A. B. JARDINE & CO.

HESPELER, ONT.

LA PRINCIPALE DIFFICULTÉ qui se présente à l'homme inexpérimenté entrant dans l'Assurance-Vie, c'est de trouver des hommes Bons à Assurer. Cette difficulté disparaît quand vous travaillez pour une Compagnie Industrielle, dont les débits sont une mine inépuisable à la fois pour les affaires ordinaires et les affaires industrielles.

**THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY**

BUREAU-CHEF A TORONTO, CAN.

Plus de porteurs de polices au Canada que dans toute autre Compagnie Canadienne.