

SECTION 5 – INVESTIR AU CANADA : LES ÉTAPES SUIVANTES

publier car ils sont recueillies par les entrepreneurs ou à leur demande.

Il faut être patient. Les critères de renseignements sur le marché canadien se font en deux phases. On peut d'abord effectuer des études de marché à partir de l'information que l'on a au Canada d'excellentes ressources qu'on peut facilement rejoindre par téléphone par télexcopie ou par courrier. On trouve d'ailleurs en annexes les listes de fournisseurs de contacts. Si une telle analyse donne des résultats encourageants, il est alors possible de faire appel à des principaux fournisseurs à se rendre au Canada pour se renseigner eux-mêmes des renseignements additionnels de première main. La plupart des visiteurs étrangers, cependant, n'ont pas le temps de faire appel à ces services de renseignements.

La décision d'investir à l'étranger, y compris au Canada, n'est jamais prise à la légère. On a besoin dans cette publication nombre de raisons pour investir au Canada. Ce n'est l'occasion de donner le cadre général des faits et les infrastructures-connaissances et de fournir des renseignements plus précis sur quelques secteurs d'activité qui présentent un intérêt particulier.

L'objectif de ce document est de fournir des renseignements avec les modalités de l'investissement dans ce pays à travers un aperçu qui couvre les principales régions du Canada. Le besoin de renseignements plus précis, de faire une distinction entre les différents secteurs d'investissement et les marchés, les opportunités de faire des affaires et parfois aussi des renseignements complémentaires des produits précis et les contacts de personnes clés dans les lieux. Par définition, ces renseignements ne sont pas