

(Suite de la page 1)

sont repartis plus que satisfaits. Nous aussi, d'ailleurs, car nous venions de décrocher le contrat.»

### Le génie canadien brille aux États-Unis

C'est ainsi que les services de Dupras Ledoux furent retenus par les architectes américains chargés de construire un hôtel qui inclurait une salle de spectacle pour le Cirque.

« Il s'agissait du projet le plus compliqué que nous ayons entrepris jusque là, avoue M. Dupras, à qui on avait confié un contrat de 20 millions de dollars américains pour l'éclairage, les services, la ventilation et la plomberie d'une salle de spectacle de 50 millions de dollars américains.

Connue sous le nom de salle « Ô », la nouvelle enceinte terminée fin 1998 abrite deux micro-climats : l'aire des spectateurs, gardée à une température de 72 °F et à un taux d'humidité de 30 %; et l'espace scénique comportant une piscine où évoluent les artistes, à une température de 84 °F et à 45 % d'humidité.

« Le tour de force, dit fièrement M. Dupras, c'est d'avoir réalisé ces deux micro-climats côte à côte, dans une même salle et sans aucune barrière physique. »

### De l'audace, encore de l'audace

Les défis ne sont pas étrangers à la société Dupras Ledoux, une firme de conseil fondée il y a 40 ans et qui compte 35 personnes à son service.

« Nous œuvrons dans un seul domaine, soit la mécanique et l'électricité des bâtiments, explique M. Dupras : ventilation, climatisation, chauffage, éclairage, télécommunications, internet, systèmes d'alarme, protection d'incendie, bref, tout ce qui constitue les veines et les poumons d'un bâtiment. »

La société compte plusieurs réalisations à Montréal même, notamment les

systèmes électro-mécaniques du bâtiment Ex-Centris de la rue Saint-Laurent (qui comprend une salle de spectacle où chaque banc est alimenté en air frais) et la phase IV de l'UQAM, le seul bâtiment comportant des pupitres avec des systèmes à induction d'air.

la salle « Ô » de Las Vegas.

Le cabinet conseil ne compte pas pour autant se reposer sur ses lauriers : « Nous sommes déjà les seuls à faire de la simulation photo-réaliste d'éclairage; et à titre de projets en cours, nous sommes en train de simuler l'effet de l'éclairage extérieur

# La firme Dupras Ledoux de Montréal fait une percée géniale aux États-Unis



M. André Dupras,  
président de  
Dupras Ledoux

Comment cette petite firme décroche-t-elle de tels contrats? « Simplement grâce à la recommandation d'architectes ou de promoteurs de Montréal qui viennent à nous connaître, dit M. Dupras.

C'est ainsi qu'on nous a recommandés en 1995 pour mettre au point les systèmes mécanique et électrique d'un hôpital en Russie, et pour 6 lycées techniques (chacun comprenant 26 bâtiments) au Cameroun où nous avons introduit pour la première fois des plans de construction informatisés. »

### Reconnaissance et nouveaux défis

Il est peu étonnant que la créativité et les réalisations d'une telle firme aient été reconnues, il y a quelques mois, par la plus prestigieuse récompense d'ingénierie au Canada, le Prix Schreyer, qui a été décerné à Dupras Ledoux par l'Association des ingénieurs-conseils du Canada, et par la revue *Canadian Consulting Engineer* pour

sur l'intérieur d'un bâtiment », annonce M. Dupras qui se préoccupe constamment de la recherche du confort et de l'efficacité des ressources.

Persuadé que l'aide du gouvernement ne s'adressait qu'aux grandes sociétés canadiennes, M. Dupras n'avait jamais recouru à cet appui.

« Mais à la suite de l'entrevue pour cet article de *CanadExport*, admet-il, je comprends un peu mieux que les programmes gouvernementaux s'adressent justement à des PME comme la mienne. J'ai donc bien l'intention de communiquer avec le Centre du commerce international de Montréal pour voir comment les délégués commerciaux pourraient nous aider à mieux faire connaître notre expertise à l'étranger, entre autres grâce au réseau informatisé WIN Exports du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international. »

Pour tout renseignement sur Dupras Ledoux, communiquer avec son président, M. André Dupras, tél.: (514) 381-9205, téléc.: (514) 381-1350, internet : [www.dupras.com](http://www.dupras.com) ✪

## À la recherche de débouchés extérieurs?

Assurez-vous d'être inscrit dans la base de données WIN Exports, que les délégués commerciaux à l'étranger utilisent pour mettre en valeur le savoir-faire de votre entreprise auprès d'acheteurs étrangers. Pour obtenir un formulaire d'inscription, télécopier votre demande au 1-800-667-3802 ou (613) 944-1078; ou téléphoner au 1-800-551-4946 — (613) 944-4946 à partir de la région de la capitale nationale.

