

*Trade Made Canadian Manufacturing More Efficient?*, ouvrage publié par CIBC Wood Gundy Economics. Les auteurs estiment que de nombreux facteurs ont contribué à faire fléchir la productivité au Canada par rapport à celle des États-Unis, mais que cette tendance est principalement attribuable à la dévaluation du dollar canadien par rapport à la devise américaine, qui a permis aux entreprises canadiennes de remettre à plus tard ou d'éviter la rationalisation de leurs opérations.

D'après une étude récente d'Industrie Canada, intitulée *Rivaliser avec nos voisins : Comment nous en tirons-nous par rapport aux États-Unis?*, les indicateurs macroéconomiques de base du Canada sont solides – faibles taux d'inflation et d'intérêt, assainissement de la situation financière, plus grande confiance du milieu des affaires – et ont grandement amélioré le climat des affaires au Canada. Par contre, le Canada accuserait un retard par rapport aux États-Unis en ce qui a trait aux principaux indicateurs microéconomiques (investissement en R-D, innovation, intensité et diffusion de la technologie, etc.), ce qui a contribué au niveau inférieur de la productivité totale des facteurs au sein du secteur manufacturier. L'étude indique que le Canada doit déployer des efforts plus soutenus dans les domaines des activités de R-D, de l'innovation et de l'utilisation des connaissances techniques. Elle relève par ailleurs que les industries les plus performantes au Canada sont celles qui exportent le plus vers les États-Unis.

