

Les faits récents et leurs répercussions possibles

La deuxième réunion du *Conseil du Mercosur* a eu lieu en Argentine, en juin 1992. Les présidents des pays du Mercosur ont ratifié un *Accord d'action commune* énonçant des objectifs, particulièrement au chapitre de la coordination économique, destinés à faciliter l'élimination des obstacles tarifaires et non tarifaires au commerce. Le président du Chili et son homologue bolivien étaient présents au Sommet du Mercosur en qualité d'observateurs.

Les États membres du Mercosur s'attachent surtout à ce que l'accord devienne réalité. Tout en ne songeant pas sérieusement à avoir de nouveaux adhérents, ils ont des entretiens techniques exploratoires avec certains de leurs voisins pour étudier la possibilité de resserrer les liens avec ces derniers.

Quelle est la relation bilatérale du Canada avec le Mercosur?

Le commerce bilatéral entre le Canada et l'Argentine s'est chiffré à 190 millions de dollars en 1991. Vers l'Argentine, le Canada exporte essentiellement des produits chimiques et des minéraux, des plastiques, des machines et des équipements électriques, de la pâte de bois et du papier journal. De l'Argentine, le Canada importe le plus souvent des produits primaires, comme des peaux brutes et des cuirs, mais aussi des aliments transformés et non transformés, et certains équipements et accessoires de traitement des données. Par ailleurs, le programme de privatisations mis en place par l'Argentine offre une mine de possibilités aux entreprises canadiennes, surtout dans les secteurs pétrolier et gazier.

Le Brésil est le plus important marché d'exportation du Canada en Amérique latine. Le commerce entre les deux pays a atteint 1,3 milliard de dollars en 1991. Ce volume est inférieur à ceux qui ont été enregistrés vers la fin des années 80, et cela en raison de la contraction des marchés dans les deux pays. Les exportations canadiennes vers le Brésil se composent surtout de produits de base tels que le blé, le soufre, la potasse, le papier journal et les produits du papier. En 1991, les jus de fruits arrivaient en tête de liste des exportations du Brésil vers le Canada, suivis des dérivés du fer et de l'acier, de la chaussure, du café et de l'aluminium.

Le commerce bilatéral entre le Canada et l'Uruguay a atteint 65 millions de dollars en 1990, pour tomber à 33 millions de dollars en 1991. Les exportateurs canadiens y trouveront des débouchés dans des secteurs spécialisés comme ceux de l'agro-alimentaire, de l'exploitation minière et des forêts.

Le commerce bilatéral avec le Paraguay est modeste, puisqu'il n'a atteint que 2 millions de dollars en 1991. L'une des contraintes auxquelles il est soumis vient de la rareté du crédit offert aux exportateurs paraguayens. La stabilité politique et économique récente du Paraguay imprimera sans doute un nouvel essor au commerce.