

Le programme Nouveaux exportateurs vers l'Amérique du Sud (NEXSA)

VENEZUELA ET COLOMBIE — du 23 au 27 mars 1998 — La Direction de l'Amérique du Sud du MAECI organisera une mission commerciale au Venezuela et en Colombie à l'inten-

tion d'entreprises prêtes pour l'exportation et novices sur le marché. Les participants recevront une formation préliminaire au Canada en groupe ou individuellement, sous

forme d'orientation. Une fois en Amérique du Sud, ils assisteront à des réunions leur permettant d'entrer en contact avec des représentants d'associations locales et de la presse spécialisée. Ils pourront ensuite faire des visites sur le terrain et rencontrer en privé des acheteurs, agents ou partenaires éventuels. Ce programme vise à répondre aux besoins particuliers des entreprises qui recherchent de nouveaux débouchés sur ces marchés.

Les secteurs industriels visés lors de la mission sont le pétrole et le gaz, les télécommunications et l'environnement.

Pour plus de détails, communiquer avec le Centre de commerce international le plus près ou avec le bureau géographique du Chili, fax : (613) 943-8806.

Foire de la plomberie, du chauffage et du refroidissement

TORONTO — les 16 et 17 octobre 1998 — Plus de 500 exposants et plusieurs milliers de visiteurs participeront à NEX 98, une foire parrainée par l'American Supply Association, l'Institut canadien de plomberie et de chauffage et la National Association of Plumbing, Heating, Cooling Contractors.

NEX 98 offre aux membres canadiens et américains de ce secteur d'activité une première occasion de créer des réseaux et de vendre à l'échelle internationale. Les participants auront l'occasion de s'entretenir des problèmes et des défis liés aux installations avec des experts techniques, de comparer les produits des principaux fabricants et d'obtenir de nouveaux produits ou fournisseurs.

Pour plus de renseignements ou pour vous inscrire, communiquer avec NEX 98, fax : (416) 695-0450.

CanadExport EN DIRECT

<http://www.dfait-maeci.gc.ca/francais/news/newsletr/canex>

Débouchés aux États-Unis ... via la GSA (Suite de la page 11)

N° du contrat : 8095

Description : couche de finition, peinture

Valeur estimée : 500 000-1 700 000 \$US

Date probable de la prochaine

demande de soumission : juillet 1998

Période du contrat : AF 1998-AF 2000

Type de marché : marché à demande

Personne-ressource : Yvonne J. Salas
Tél. : (206) 931-7082

Fax : (206) 931-7174

Pour plus de renseignements sur ces futurs contrats, communiquer avec la personne responsable. Pour vous tenir au courant des

marchés à venir, consulter le site de la GSA à http://w3.gsa.gov/web/it/ion/con_opp.nsf

Pour obtenir des renseignements sur la GSA, visiter son site Web à <http://www.gsa.gov>; ou communiquer avec Allison J. Saunders, ambassade du Canada à Washington, fax : (202) 682-7619, courriel : allison.saunders@wshdc01.x400.gc.ca

La Corporation commerciale canadienne (CCC) offre un certain nombre de services aux entreprises canadiennes qui veulent faire affaires avec le gouvernement américain. Pour plus de renseignements, communiquer avec Sue Davis, fax : (613) 995-2121, courriel : suedavis@ccc.ca

RAPPORTS SUR LES MARCHÉS

Le Centre des études de marché d'Équipe Canada du MAECI produit une gamme complète d'études de marché sectorielles pour aider les exportateurs canadiens à repérer les débouchés à l'étranger. Quelque 260 rapports sont actuellement disponibles, portant sur 25 secteurs allant de l'agroalimentaire et l'automobile aux produits de consommation, aux industries forestières, au plastique, à l'espace et au tourisme. Les rapports sont disponibles auprès du service FaxLink de l'InfoCentre (613-944-4500), ou sur l'Internet, à <http://www.infoexport.gc.ca>