

Les «Ponts roulants» (Annexe A 7442200) constituent le groupe de produits qui a connu la croissance la plus forte; elle a augmenté à un taux annuel moyen de 31,7 %. L'Europe est le principal fournisseur; en 1988, elle détenait 47,6 % du marché des importations américaines. Cette part a augmenté de 70 % durant la période 1982-1988 par rapport au niveau de 27,7 % des importations en 1982. La part des importations américaines de ce produit détenue par les «Autres pays» a également connu une croissance phénoménale; elle a augmenté de moins de 1 % du marché en 1982 à 26,2 % en 1988. Les parts du Canada et du Japon ont toutefois diminué durant la période 1982-1988. Celle du Canada a diminué de 50 % (elle est passée de 31,2 % en 1982 à 16,7 % en 1988), tandis que celle du Japon a diminué de 40,4 % en 1982 à 9,4 % en 1988.

Il semble possible que le Canada augmente encore sa part du marché des importations américaines de certains matériel de manutention des matériaux. Les droits s'élèvent à 2 % pour tous ces produits, sauf pour les produits homologués pour l'aviation civile ou qui sont des pièces d'origine de véhicules automobiles, produits qui sont donc, exempts de droits. En conséquence, l'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis pourrait avoir un effet sur le commerce du matériel de manutention des matériaux. L'Accord stipule que les droits seront éliminés en 5 étapes annuelles égales à compter du 1<sup>er</sup> janvier 1989 jusqu'au 1<sup>er</sup> janvier 1993. On trouvera une liste complète des droits à l'annexe 6.

## PERSPECTIVES DE L'INDUSTRIE AMÉRICAINE

Cette partie se fonde sur l'édition 1989 de U.S. Industrial Outlook. Cette information permet de prévoir de façon générale les perspectives à court terme, et donne une idée des tendances et développements attendus dans le secteur américain des produits du matériel de manutention des matériaux. Cette information peut être intéressante, mais les lecteurs/lectrices sont prié(e)s d'utiliser prudemment ces données pour les raisons suivantes.

Premièrement, même si l'USDOC publie le rapport U.S. Import 1982-88 (voir le sommaire précédent) et le U.S. Industry Outlook, il utilise deux systèmes différents de classement des produits. Ces différences peuvent sembler imperceptibles. Dans certains cas, des titres légèrement différents peuvent refléter des ensembles de produits très similaires; dans d'autres, des titres similaires pour les secteurs et groupes de produits englobent une gamme de produits un peu différente. Ainsi, les prévisions de marché publiées dans le U.S. Industry Outlook pourraient s'appliquer à une gamme de produits un peu différente de celle utilisée dans le reste du présent rapport.

Deuxièmement, même si la plupart des parties de U.S. Industry Outlook concernent l'ensemble du secteur, d'autres visent des produits ou groupes de produits spécifiques. Les prévisions faites aux deux niveaux doivent être soigneusement évaluées puisqu'elles peuvent diverger considérablement des perspectives pour tout produit qu'ils englobent. On recommande donc que les données sur les perspectives ne servent qu'à offrir une idée générale des perspectives à court terme dans ce secteur.