

L'IMPOSSIBLE ACCOMPLI

Les plus grandes scies du monde installées avec succès.

Lorsqu'il fut suggéré que la maison Henry Disston & Sons fabrique des scies circulaires de 108 pouces de diamètre pour être employées à la coupe des bardeaux, la plupart des gens sourirent et pensèrent que l'idée était folle. La bande serait trop grande, nul mandrin ne pourrait la tenir, une scie d'une aussi vaste surface ne saurait marcher droit et avec précision. Mais tout comme Marconi réalisa son idée de la télégraphie sans fil après que tout le monde s'en fut moqué, de même la maison Disston a fait ce qui semblait impossible.

Le 10 avril 1920, deux scies circulaires de 108 pouces de diamètre, faites dans l'usine Disston à Philadelphie commencèrent leur premier ouvrage dans Coats Shingle Mill à Hoquiam, Washington et fonctionnèrent parfaitement. Il y avait beaucoup de monde présent—tous les intéressés dans le bois et les bardeaux de cette région, et presque toute la population manufacturière du district de Gray's Harbor. Beaucoup en vinrent à dire: "Je vous l'avais bien dit", mais tous s'en allèrent émerveillés de la rapidité de mouvement et de la précision des scies.

Ordinairement, une scie spéciale est construite pour s'adapter à une machine. Mais comme ces scies sortaient de l'ordinaire par leur grandeur, elles nécessitèrent des machines spéciales pour les supporter. Leur marche silencieuse fit l'admiration de tous, car la dentelure marchait à une vitesse de 130 milles à l'heure, record de vitesse dans ce genre.

Ce fut un beau jour pour l'industrie des bardeaux, disait M. D. W. Jenkins de Seattle, car le succès de ces scies révolutionnera l'industrie des bardeaux. Ce fut également une journée de triomphe pour la maison Disston qui s'affirmait une fois de plus la plus grande fabrique de scies du monde, et la fabrique des plus grandes scies de l'univers.

LE CONCOURS DE \$10,000 DE PRIX D'EVEREADY DAYLO A UNE INFLUENCE SUR L'AUGMENTATION DES VENTES.

Un intérêt sans égal s'est manifesté parmi les détaillants dans tous les Etats-Unis et le Canada pour le concours doté de \$10,000 de prix d'Eveready Daylo, qui commence le 1er juin et durera jusqu'au 1er août; et cela a eu une influence marquée sur les ventes comme le prouve le fait que les affaires de mai et d'avril de l'American Eveready Company ont montré une augmentation très appréciable sur les mois correspondants de l'an dernier.

Les préparatifs sont faits et le premier juin s'ouvrira la plus grande campagne de publicité et de ventes qui ait jamais été offerte au commerce de détail par un manufacturier américain. Sur demande, il est adressé du matériel de concours aux marchands qui ne sont pas encore inscrits comme y participant. Ce matériel comprend le tableau sensationnel qui forme la base de la participation du public au concours, les supports employés pour mettre en étalage

les modèles d'Eveready Daylo, d'autres garnitures pour décoration de vitrine et une provision de blancs de concours sur lesquels les réponses doivent être inscrites.

Une campagne publicitaire dans les journaux et magazines circulant dans tout le pays est lancée et les nouvelles du concours atteindront plus de trente millions de lecteurs. Plus de dix millions de blancs de concours seront distribués au public.

LA PROTECTION DE LA PEINTURE ET SON ECONOMIE

La préservation des matériaux de construction qui peut être assurée par l'application de la peinture, constitue un moyen des plus efficaces d'augmenter la conservation de nos ressources naturelles. C'est de plus la méthode la plus économique de conserver l'aspect et la tenue générale de toute localité.

Une construction recouverte de feuilles de caoutchouc ne serait pas aussi bien protégée de la ruine qu'une construction enduite d'une bonne peinture à l'huile. Ceci est dû au fait qu'une feuille de caoutchouc n'est pas aussi durable ni aussi imperméable qu'une couche mince de peinture sèche. Ce dernier matériel lorsqu'il est appliqué, sèche en une couche élastique continue, contenant des particules finement divisées de pigments métalliques résistant à l'usage. Un pied carré d'une telle couche sur une surface en bois coûte moins d'un penny, et elle embellit et protège pour un dollar de surface pendant de nombreuses années. C'est un taux d'assurance bien réduct.

Les habitations, granges, dépendances, hangars, poteaux, clôtures, parcs à bestiaux, voitures, instruments, moulins à vent et toutes constructions en bois, fer ou ciment peuvent être préservés d'une ruine rapide au moyen de la peinture. La peinture de bonne qualité peut être employée avec succès pour tous ces usages. Les peintures de couleur seront considérées comme rendant le plus de service, car la nature colorante se trouvant dans la peinture, augmente de deux ou trois ans la durée de la couche.

LES PRIX DES STORES DE FENETRES SONT REVISES A LA HAUSSE

Les prix des différents stores sont maintenant plus élevés. Les cours des principales tailles sont les suivants: Unis, Dominion 3 x 6 pieds, la douzaine \$12.70; 3 x 7 \$14.80.

VOYAGEUR DEMANDE

ON DEMANDE. — Un voyageur pour vendre des produits pour toitures dans la province de Québec. Un des plus grands fabricants de toitures du Canada désire un vendeur dont la capacité et l'expérience lui permettent de prouver qu'il est capable de chercher une occasion d'améliorer sa position. C'est une chance exceptionnelle pour l'homme désigné dont le salaire dépend de son habileté. Cette offre donne une excellente chance d'entrer en rapport avec une compagnie établie depuis de longues années. Les conditions de travail sont exceptionnellement bonnes mais l'homme doit connaître son métier et être capable de produire des résultats.

Donner en toute confiance tous renseignements sur âge, expérience et emploi actuel. Discretion garantie.

Boîte Postale No 2229, Montréal.