

Paris 1981.) A travers un processus de délocalisation des activités à l'échelle mondiale, les multinationales ont réussi à accélérer le mouvement de croissance de certains NPI fournisseurs de biens manufacturés et importateurs de biens d'équipement et de technologie. La liste suivante montre, en fonction de certains critères, ce processus de délocalisation.

Liste d'activités à délocaliser

- l'industrie de la chaussure;
- la fabrication de cycles et de motocycles;
- la fabrication de composants, de petits appareillages électriques et de matériel téléphonique; le montage d'appareils radio et de TV;
- la bonneterie;
- la confection (lingerie et chemiserie);
- les industries du bois et du meuble;
- la fabrication de jeux et de jouets;
- la fabrication de pâte à papier et de papier;
- la sidérurgie et la métallurgie des non-ferreux;
- la fabrication d'engrais.

En fonction des critères suivants:

- part de la main-d'œuvre dans la valeur ajoutée;
- part de la main-d'œuvre non qualifiée dans la masse salariale;
- relation entre hausse du prix des produits et hausse des salaires;
- caractère polluant (ou consommateur d'espace) de l'industrie.

Source: NPI, P. Jodet, 1981, p. 44, Editions Ouvrières.

- intégration verticale internationale
- conquête des marchés
- division internationale du travail

Si les formes traditionnelles d'investissements d'intégration verticale internationale et de conquête des marchés étrangers étaient jusqu'à aujourd'hui les plus fréquentes, les conditions actuelles de l'économie mondiale et de la spécialisation internationale poussent de plus en plus à des investissements directs internationaux relevant des schémas de la division internationale du travail. Les entreprises multinationales tendent davantage à organiser leur production à l'échelle mondiale: elles sont devenues les agents principaux à la fois de la spécialisation et de l'intégration de l'économie mondiale.

S'il faut garder en mémoire constamment le rôle actif des multinationales dans le nouveau redéploiement international, on peut se demander s'il n'existe pas de modèles stratégiques de développement industriel suivis par certains PVD pour devenir des NPI. Nous allons, dans la section qui suit, présenter sommairement quelques tendances explicatives.

Bien que ce qu'il est convenu d'appeler les "facteurs objectifs" du développement d'un pays (ressources naturelles, taille, conditions climatiques, position géographique . . .) soient importants pour expliquer le niveau de développement auquel il est parvenu, il ne faut pas leur accorder une importance démesurée. Moins perceptibles (du moins à court terme) que les facteurs objectifs, les choix que font les gouvernements pour orienter la stratégie de développement de leur pays n'en constituent pas moins un