

SUR LA ROUTE



R. H. (BOB) MULCH
Agent des Ventes de la Chrysler Corporation of Canada, Limited, Windsor, Ontario.

La Chrysler a un nouveau gérant des ventes

Plusieurs autres changements importants

En même temps qu'il annonçait un programme d'expansion intensif pour rencontrer la demande croissante des chars Chrysler, le président et gérant général, M. J. D. Mansfield, faisait part de la nomination de M. R. H. (Bob) Mulch comme gérant des ventes de la Chrysler Corporation of Canada Ltd.

"Une demande constante et sans cesse augmentant, qui a placé la Chrysler en 3e position dans cette industrie au lieu de la 27e qu'elle occupait il y a 42 mois, voilà la raison de notre programme d'expansion, qui en équipement ne nous coûtera pas moins de \$300,000 et exige du nouveau pouvoir-homme, a déclaré le président Mansfield dans une entrevue.

"Pour ne pas tirer en arrière, il était devenu nécessaire d'améliorer notre organisation et nous avons été assez heureux pour mettre le grappin sur un homme de haut calibre comme gérant des ventes dans la personne de Bob Mulch. Nous avons confiance que cette acquisition signifie d'autres années-record dans l'histoire du Chrysler.

"Nous avons eu un volume d'affaire particulièrement satisfaisant durant les deux premiers mois de l'année, et nous nous attendons à une plus grande production encore."

M. Mulch est l'une des personnalités les mieux connues dans le monde de l'automobile. Il possède plusieurs années d'expérience dans la manufacture et le service des ventes, tant au Canada qu'aux Etats-Unis.

C'est un "self-made man" dans toute l'acception du mot. Il a gravi l'échelle échelon par échelon, et il doit son succès à son esprit de travail servi par une intelligence supérieure.

En même temps que la nomination de M. Mulch, on annonce celle de M. B. J. Mothersill comme directeur des annonces et de M. J. H. Hickey comme gérant du service de la Chrysler Corporation of Canada, Limited. M. Mothersill a une vaste expérience dans la création et la production des annonces, tandis que M. H. Hickey s'est spécialisé dans le service de l'administration.

Une carrière remarquable

A sa première assemblée, le Bureau de direction de l'Exposition Nationale Canadienne a élu M. Thomas Bradshaw, président de la Compagnie d'Assurance sur la Vie North American, comme son président, pour 1928. Il remplace M. John J. Dixon, qui occupa ce poste durant les deux dernières années écoulées.

Depuis son arrivée au Canada, M. Bradshaw, a eu une carrière variée et intéressante. Débutant avec la North American dans une position subalterne, il en devint bientôt l'actuaire. Il passa ensuite à l'Imperial Life comme gérant général. Et après treize années d'expérience dans le champ de l'assurance-vie, il joignait l'importante maison A. E. Ames & Co., banquiers en obligations.

M. Bradshaw a pris une part prépondérante aux affaires municipales de Toronto, dont il fut le commissaire des finances. En cette qualité, il inaugura un système de refonte de la dette de cette ville, qui mit Toronto dans une position enviable quant au crédit.

M. Bradshaw quitta le service de la ville pour entrer à la Massey-Harris Company, Limited. Il en est maintenant le vice-président et le gérant-général. Cette année il a été élu directeur de la North American Life Assurance Co. et à une assemblée des directeurs de cette dernière, il a été choisi comme président de cette même compagnie qui vit ses débuts à Toronto. N'avions-nous pas raison de dire en commençant que c'est là une carrière remarquable ? Le

Deux époux comparaissent devant le commissaire de police pour s'être battus sur la voie publique. Un ami les accompagne.

—Avez-vous vu le commencement de la querelle? demande le magistrat à l'ami.

—Oui, monsieur le commissaire, il y a environ deux ans.

—Comment, deux ans?

—Oui, j'étais témoin à leur mariage.



qui balaye tous les records
... **Valeur** voilà la raison.

De partout, les agents rapportent 100% plus de vente qu'à pareille époque de l'année dernière, bien que celle-ci fût déjà une année record.

L'Essex Super-Six de cette année excelle facilement tous ceux qui l'ont précédé. Il exhibe de \$200 à \$300 plus de valeur que son renommé prédécesseur, dont la vente a pourtant dépassé par une marge écrasante celle de n'importe quel autre "Six" du même prix ou près.

COUPÉ \$900 (siège mobile, \$35 en plus)

SEDAN 4-portes, \$960 - - - COACH, \$835

Tous ces prix f. a. b., Windsor, taxes en plus
Les acheteurs peuvent payer ces chars suivant leurs
revenus au coût le plus bas pour intérêts,
usage et assurance

ESSEX
SUPER-SIX
HUDSON MOTOR CAR COMPANY
Détroit Michigan



La tomate est un des
fait de superficie en culti-
de production, tient la
Son fruit peut être obten-
en tout temps de l'année
tous nos marchés. Elle
nos jardins et dans nos ci-
à octobre et dans les sel-
septembre à juin. Nos to-
chaudes subissent la cor-
part de celles qui nous
de la Floride et de la Ca-
puis quelques années du
Nul autre légume, à l'e-
patate peut-être, n'est c-
aussi grande échelle et n'a
généralement. Nous la
dans nos soupes, dans n-
nos marinades, dans ac-
ments et nos sauces. Cu-
de mise en conserve, elle
les autres en quantité et e-
n'avons pas de chiffres qui
donner une idée très juste
tion de tomates en conser-
nada, mais en 1919 le total
tion des Etats-Unis se ch-
000,000,00. Peut-être n'y
légume dont le prix de ve-
tant que celui de la toma-
que l'on produit pour la
serve peut aller aussi bas-
sous le minot, soit un demi-
pendant que produite dar-
chaudes elle peut se vend
même plus que 60 sous la l
saisons.

La récolte au point de v
cial en est de la plus haute
pour le jardinier-maratche
dant nulle autre n'est aut
que celle-là par les jardinier
C'est une des récoltes les p
faire pousser; elle s'adapte
de sols différents par leurs
elle se prête à des méthodes
qui ne se ressemblent pas t
popularité et son importanci
de ses qualités comme artin
ble; son bon goût, sa belle
et la facilité avec laquelle e
à une foule de sols et de r
culture différentes contribue
me temps que la facilité av
elle se cultive, à maintenir et
ter son importance et sa p



**"Rendant facile l'étiquetage
1982"**

Etiquette à rivets de K

Pour bestiaux, moutons, e
Manufacturiers de Balances,
pour Tatouage, Anneaux pour
Anneaux pour passer dans h
Tauxaux, Etiquettes vieux s
Ecrives pour catalogue d'éc
gratis.

Ketchum Manufacturing Co
Case 501-F, Ottawa, On