## LES AUTOBUS

La demande d'autobus à châssis séparé dépassera la capacité actuelle des fabricants locaux après 1995. Il est probable que ce type de véhicule représentera la vaste majorité des unités vendues. La demande d'autobus à châssis et carrosserie intégrés est limitée à Mexico et éventuellement à Puebla et Guadalajara. La demande annuelle prévue d'environ 1 000 unités pour ces villes sera satisfaite sans problème par l'industrie locale.

En ce qui concerne les autobus à châssis séparé, le type traditionnel des autobus scolaires continuera à être en forte demande à cause du besoin de véhicules à faible coût et faciles à entretenir. On décèle toutefois une tendance vers l'acquisition de véhicules de meilleure qualité pour les services à tarif plus élevé. Il est probable que cette demande augmentera à l'avenir quand les sociétés mexicaines de transport tenteront de faire concurrence aux automobiles sur les grands axes. Cette tendance suscitera également une demande modérée d'autobus de taille moyenne intégrés à faible prix.

Même si les fabricants mexicains d'autobus disposent de la capacité et de la technologie de base pour répondre à la demande actuelle, il y a des secteurs dans lesquels ils auront besoin d'aide :

- les systèmes d'alimentation en carburant de remplacement, surtout au gaz naturel condensé;
- les produits en fibre de verre et en matériaux composites et leurs méthodes de production;
- les systèmes d'information électroniques à bord;
- l'analyse de la résistance de structure du véhicule;
- les sièges;
- les caractéristiques de sécurité, ce qui comprend les freins, les mécanismes de contrôle des portes et de verrouillage;
- l'équipement d'information électronique (signalisation de la destination, équipement de communication) pour les véhicules de transport et la gestion des opérations;
- l'équipement et les systèmes d'encaissement des prix des billets; et
- les services de conseils en transport, y compris la formation du personnel et des chauffeurs.

Il est aussi probable que la réorganisation de Ruta 100 fera apparaître d'importants débouchés pour les sociétés canadiennes. Il y aura des possibilités précises dans les dornaines de la planification, des systèmes et de l'équipement de transport. Le Departamento del Distrito Federal (DDF), Ministère du District fédéral, accueille favorablement les planificateurs étrangers en transport mais estime que dans le contexte politique de Ruta 100, un partenariat avec une société mexicaine bien implantée serait indispensable. Les entreprises qui participent à la planification du nouveau système trouveront des débouchés à long terme. Une fois les concessions attribuées, les entrepreneurs privés auront besoin d'aide pour planifier des itinéraires et des horaires efficaces. Ils auront besoin de logiciels et de systèmes d'exploitation pour la gestion du transport que les sociétés canadiennes peuvent fournir. Ils auront également besoin de véhicules pour remplacer l'équipement périmé qui constitue une grande part de la flotte.

