

UNE NOUVELLE SOURCE D'AIDE POUR LES GENS D'AFFAIRES CANADIENS

Accès Amérique du Nord aidera les entreprises canadiennes à profiter de ces nouveaux débouchés.

Le programme comprend six éléments clés :

- des avis et des conseils sur l'exportation;
- une meilleure information commerciale et de meilleurs renseignements sur les marchés;
- le programme NEMEX (Nouveaux exportateurs au Mexique);
- un programme élargi de foires et de missions commerciales;
- des initiatives de développement de l'investissement et de partenariats financiers;
- le Centre canadien des affaires à Mexico.

Voici une brève description de chacun de ces éléments.

AVIS ET CONSEILS SUR L'EXPORTATION

Le Mexique nous ouvre des débouchés prometteurs. Mais son régime juridique, sa réglementation, ses pratiques d'affaires, sa langue et sa culture peuvent poser des défis, surtout à nos petites et moyennes entreprises (PME).

Accès Amérique du Nord vise à donner aux sociétés canadiennes les outils et les conseils dont elles ont besoin pour réussir. Le programme conseillera les PME sur la façon de poursuivre les nouveaux débouchés dans des secteurs clés du marché américain ainsi que sur le marché dynamique mexicain.

Dans ce but, le gouvernement collaborera avec le secteur privé pour présenter un vaste programme pancanadien de séminaires et d'ateliers.

En coopération avec Industrie et Sciences Canada (ISC), ainsi que les responsables provinciaux du commerce et les associations industrielles, Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada (AECEC) offrira aux sociétés canadiennes l'information et les outils indispensables pour réussir sur le marché mexicain.

