



## Un bon contact en amène un autre

Le Groupe CTT est une association œuvrant dans l'industrie du textile dont la mission consiste à aider ses membres à conquérir de nouveaux créneaux commerciaux. Récemment, elle étudiait la possibilité d'ouvrir un bureau en Chine afin de mieux épauler ses membres dans ce marché. Avant même de mettre en place une stratégie, l'association de Saint-Hyacinthe a contacté le bureau régional du SDC à Montréal qui lui a fourni un important contact d'affaires en Chine. Peu de temps après, et à la suite d'une évaluation du marché, le Groupe CTT a ouvert un bureau à Shanghai.

Les membres de l'association savent maintenant qu'un bon contact peut leur en faire connaître un autre. Le bureau de Shanghai qui a ouvert ses portes grâce à l'aide du SDC, permet aux membres du Groupe CTT - dont SilverClear - de continuer d'accroître leur réseau de relations d'affaires et de clients potentiels dans le marché chinois. Comme le dit un associé :

« Avec le nouveau bureau à Shanghai, nous nous sommes fait de très bons contacts qui nous ont aidés à percer le marché et à commercialiser notre technologie SilverClear. Nous avons même signé un contrat avec un distributeur de Shanghai qui génère des ventes d'au moins 50 000 \$ par mois. »