

Les possibilités offertes aux experts-conseils étrangers sont de plus en plus limitées à des domaines extrêmement spécialisés, qui peuvent bénéficier d'un financement international, ou à une association avec des intérêts locaux dans une coentreprise en vue d'un projet clé en main à financement bilatéral. L'envergure du programme de développement de la Turquie et la conjoncture économique obligent de plus en plus les sociétés à joindre à leurs offres une proposition de financement couvrant, notamment, le versement initial d'un prêt.

Exportations canadiennes vers la Turquie

(en milliers de dollars)

Principaux produits	1985	1986	1987	1988	Différence 1987/1988
Pâte de bois et billes	2 888	2 240	7 189	20 498	+13 309
Métaux ferreux	12 117	7 163	10 101	3 316	-6 785
Lingots d'aluminium (non transformés)	56 425	36 425	57 704	33 999	-23 705
Charbon et amiante	6 600	3 881	10 168	9 987	-181
Hélicoptères, moteurs d'avion et machines diverses	2 001	416	20 982	3 330	-17 652
Matériel de téléphone et télécommunications	112 567	137 223	139 792	56 945	-82 847
Totaux	219 268	201 848	266 074	181 040	-85 034

* La forte baisse annuelle des exportations est attribuée au fait que : a) l'ensemble de l'économie turque est dans une période de compressions provoquée par la nécessité de réduire les grands projets d'infrastructure afin d'assurer le service de la dette et b) le secteur des télécommunications, principal débouché pour les exportations canadiennes, a été particulièrement touché par la compression des dépenses.