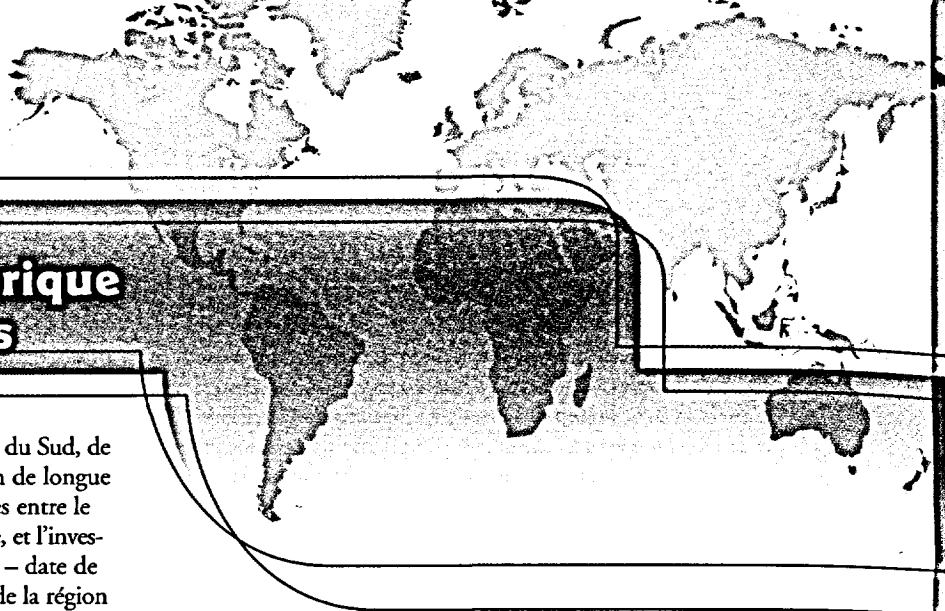




5 Ouverture sur l'Amérique latine et les Caraïbes

Le Canada entretient avec les pays de l'Amérique du Sud, de l'Amérique centrale et des Caraïbes une relation de longue durée qui est multidimensionnelle. Les échanges entre le Canada et les Caraïbes remontent au XVIII^e siècle, et l'investissement canadien au Brésil – pivot de la région – date de la fin du XIX^e siècle. Les échanges avec les pays de la région sont maintenant considérables et ils augmentent rapidement.

En 2005, les exportations canadiennes de marchandises vers l'Amérique latine et les Caraïbes ont atteint une valeur de 5 milliards de dollars, soit une hausse de 20 % par rapport à 2004. Les exportations canadiennes vers les pays de cette région se composent de divers produits de base, de produits semi-finis et finis, y compris des produits de haute technologie. Selon les résultats d'une analyse préliminaire, les produits de base constituent quelque 40 % de la totalité de ces exportations, et les produits semi-finis ou finis, environ 60 %. L'Amérique latine et les Caraïbes représentent également un marché important pour les exportateurs de services canadiens. En 2003 (la plus récente année pour laquelle nous disposons de statistiques), le Canada a exporté pour 4,4 milliards de dollars de services dans cette région.

ZONE DE LIBRE-ÉCHANGE DES AMÉRIQUES (ZLEA)

À l'occasion du Sommet des Amériques de novembre 2005 en Argentine, le Canada et la grande majorité des pays de l'hémisphère ont réaffirmé leur engagement à l'égard de la ZLEA, qui demeure le meilleur outil de libéralisation des échanges et de l'investissement et d'aide pour atteindre les grands objectifs du Sommet en matière de prospérité, d'équité et de démocratie dans l'hémisphère. Bien qu'aucune date de reprise des négociations officielles de la ZLEA n'ait été fixée, le Canada continuera de soutenir les deux coprésidents de la ZLEA, le Brésil et les États-Unis, dans leurs efforts visant à résoudre les différends qui opposent toujours les membres quant à la portée et à l'ambition d'un accord final. En 2005, le Canada a également appuyé la Colombie dans ses efforts visant à consulter les participants à la ZLEA sur les façons de faire progresser les négociations.

L'idée de la ZLEA a été proposée par les chefs des 34 pays démocratiques des Amériques en 1994. À l'exception des partenaires du Canada dans l'ALENA, les échanges de produits bilatéraux avec les pays de la ZLEA ont totalisé 18,9 milliards de dollars en 2005. Le stock de l'investissement canadien direct dans ces pays a augmenté rapidement, passant de 6 milliards de dollars en 1990 à 60 milliards de dollars en

2004. Les exportations de services canadiens vers des régions de la ZLEA non membres de l'ALENA ont également augmenté et se sont élevées à 2,7 milliards de dollars en 2003.

MERCOSUR ET BRÉSIL

Mercosur

Les échanges bilatéraux entre le Canada et le bloc du Mercosur (Argentine, Brésil, Paraguay et Uruguay) se sont chiffrés à 5 milliards de dollars en 2005. Cette année-là, les exportations de marchandises du Canada vers le Mercosur ont totalisé 1,3 milliard de dollars alors que les importations se sont élevées à 3,7 milliards de dollars. Les exportations de services canadiens vers le Brésil et l'Argentine ont atteint respectivement 339 millions et 78 millions de dollars (données de 2003). Les données sur les exportations de services canadiens vers les autres pays du Mercosur ne sont pas disponibles pour le moment.

Le Canada entretient une solide relation commerciale avec le Mercosur et a signé un certain nombre d'arrangements bilatéraux avec des pays du Mercosur, dont des accords de double imposition avec le Brésil (1984) et l'Argentine (1993), des accords sur la promotion et la protection des investissements étrangers (APIE) avec l'Argentine (1993) et l'Uruguay (1999), ainsi que des accords de transport aérien avec le Brésil (1986) et l'Argentine (1979). Le Canada et le Mercosur ont également signé une entente de coopération en matière de commerce et d'investissement (1998). Le Canada et le Mercosur souhaitent renforcer davantage leurs liens en matière d'échanges commerciaux et d'investissement et continuent d'examiner quels outils et quels mécanismes d'intervention conviennent le mieux pour réaliser cet objectif.

Le 9 décembre 2005, le Mercosur a lancé le processus d'adhésion du Venezuela à titre d'État partie au sein du bloc. L'adhésion du Venezuela aux traités fondateurs du Mercosur et à sa législation fait l'objet de négociations continues. En 2005, les exportations du Canada au Venezuela se sont élevées à 685,8 millions de dollars, contre 2,5 milliards de dollars pour les échanges commerciaux bilatéraux.