

Hart, M. *Le développement économique du Canada et le système de commerce international*, Ottawa, Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. Ouvrage portant plus précisément sur le commerce des biens et services et qui analyse les composantes de base du cadre juridique des relations économiques internationales et évalue les conséquences probables pour le développement économique futur du Canada. On y examine les répercussions régionales de certaines politiques qui pourraient être adoptées et de certains projets de réforme concrets.

Hart, M. *What's Next: Canada, the Global Economy and the New Trade Policy*, Ottawa, Centre de droit et politique commerciale, 1994. Discute des défis que la politique commerciale risque de poser au Canada dans les années 90. Formule des recommandations sur l'évolution future des intérêts canadiens dans une économie mondiale et sur les futures règles à suivre dans les décisions en matière de commerce et d'investissement.

Gantz, D.A. et Lara, K. «The North American Free Trade Agreement and Current U.S. Trade Policy in Latin America», *Bulletin de documentation fiscale internationale* 45, p. 368-72, juillet/août 1991. Discute des initiatives et des ententes actuelles et proposées.

Kaplan, E.S. *American Trade Policy, 1923-1995*, Greenwood Press, 1996. Cet ouvrage relate l'histoire de la politique commerciale américaine, décrit les arguments favorables et les arguments défavorables au protectionnisme et fait ressortir la tendance à l'unilatéralisme et au protectionnisme observée depuis les années 80.

Krueger, A.O. *American Trade Policy: A Tragedy in the Making*, American Enterprise Institute, 1995. Examine comment on est arrivé à compter à l'époque du GATT sur un système commercial multilatéral ouvert pour compter maintenant sur des arrangements bilatéraux ou des accords régionaux, et tout particulièrement sur l'ALENA.

Krueger A.O., éd., *The Political Economy of American Trade Policy*, Univ. Chicago Press, 1996. Prétend que les mesures commerciales protectionnistes protègent souvent seulement les industries où les lobbies sont puissants. Des études de cas de sept industries et une analyse des effets des lois anti-dumping sont présentés. Les questions liées aux industries de l'automobile, de l'acier, des semi-conducteurs, du bois d'oeuvre, du blé, des textiles et du vêtement sont abordées.

McGee, R.W. *A Trade Policy for Free Societies: the Case Against Protectionism*, Quorum Books, 1994. Analyse le point de vue selon lequel les déficits commerciaux n'ont rien à voir avec la question. Préconise l'abrogation des lois anti-dumping. Examine les coûts monétaires et non monétaires du protectionnisme et les politiques et options commerciales américaines et européennes.

OCDE, *Études économiques: États-Unis*, OCDE, 1993. Les sujets abordés incluent entre autres les politiques macro-économiques, la productivité et la compétitivité de même que la politique commerciale.