

## LES TRUCS DU MÉTIER

Offert aux PME grâce à une alliance des secteurs privé et public

### Un nouvel outil de financement des exportations

Bien souvent, la conclusion d'une vente repose sur la possibilité qu'a l'exportateur d'offrir à l'acheteur étranger un financement avantageux, à taux fixe et avec des conditions de paiement pouvant aller jusqu'à quatre ans.

Les dirigeants de PME canadiennes n'ont pas tardé à réagir à la publication, dans le numéro de CanadExport du 17 octobre dernier, d'un article sur le nouvel outil de financement mis sur pied par la société Northstar Trade Finance. Les demandes téléphoniques de renseignements n'ont cessé d'affluer depuis — à juste titre. Northstar offre un mécanisme qui comble une lacune dans la gamme des outils financiers : la société veut appuyer les exportateurs en finançant les transactions d'une valeur variant entre 100 000 \$ et 3 millions \$, avec des conditions de paiement pouvant aller jusqu'à quatre ans.

L'artisan qui a créé ce nouvel outil financier est Scott Shepherd, ancien délégué commercial. Son projet est né d'une vision claire de ce qui pouvait être fait pour répondre aux besoins des PME en matière de financement. Certes, nos PME fabriquent des produits de qualité à l'intention des marchés d'outre-mer, mais elles n'ont pas facilement accès aux services des institutions prêteuses, qui ne manifestent leur intérêt qu'à l'égard de transactions de plus de 3 millions \$.

Northstar offre aux PME canadiennes de financer à moyen terme, à taux fixe, les acheteurs étrangers solvables des pays de l'OCDE et ceux

d'autres pays se procurant des biens et services canadiens admissibles. Nul doute que Scott Shepherd a puisé dans sa longue expérience et l'idée et la stratégie qui ont donné naissance à Northstar; en effet, il a été successivement chef de la direction financière du Groupe Nexus, agent de financement au service de la Société pour l'expansion des exportations et délégué commercial adjoint aux Philippines.

Après avoir convaincu B.C. Trade Development Corp., le gouvernement ontarien et la Banque de Montréal d'investir dans le projet chacun 100 000 \$, Northstar a obtenu un prêt sans intérêt de 150 000 \$ du Fonds de diversification de l'é-

#### Critères d'admissibilité

Pour être admissibles au financement offert par Northstar, les entreprises doivent satisfaire aux critères suivants :

- l'exportateur doit être résidant du Canada;
- la transaction doit porter sur l'exportation à partir du Canada de biens ou de services dont le contenu est canadien dans une proportion d'au moins 50 %;
- l'acheteur doit être établi dans un pays membre de l'Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) ou dans un pays approuvé par SEE et Northstar.

Faire une demande de prêt auprès de Northstar n'a rien de compliqué. Après un premier contact par téléphone avec le bureau de la société, à Richmond en Colombie-Britannique, l'exportateur reçoit par la poste un court questionnaire portant sur le produit, l'acheteur et le marché en cause.

Après réception du questionnaire rempli et analyse concluante du crédit de l'acheteur, Northstar émet une lettre d'offre, à condition que tous les critères d'admissibilité soient remplis. Après livraison des marchandises ou prestation des services, l'exportateur reçoit son paiement, et Northstar prend charge du risque présenté par l'acheteur étranger.

Plus de plus amples renseignements, communiquer avec Northstar Trade Finance. Tél. : (604) 664-5828. Fax : (604) 664-5838.

conomie de l'Ouest. Les prêts qu'accordera la nouvelle société aux PME seront tirés d'une ligne de crédit spécial de 30 millions \$ ouverte par la Banque de Montréal et seront garantis par la Société pour l'expansion des exportations.

Scott Shepherd nous dit qu'une idée novatrice ne trouve pas preneur sans difficultés; ainsi, il a fallu un an pour conclure le montage financier nécessaire à la création de Northstar. Le résultat en valait la chandelle : la maison est déjà à pied d'oeuvre et aide les PME canadiennes dans leurs efforts de pénétration des marchés des pays de l'OCDE.

« Nous avons reçu 3 000 appels depuis septembre dernier, de signaler

(Voir page 3 — Northstar)

CANADEXPORT

ISSN 0823-3330

Rédacteur en chef : Amir Guindi  
Rédacteur : Don Wight  
Mise en page : Don Wight  
Publication : LEAHY C&D

Tél. : (613) 996-2225  
Fax : (613) 992-5791  
Tirage : 38 500 exemplaires.

Le lecteur peut reproduire sans autorisation des extraits de cette publication à des fins d'utilisation personnelle à condition d'indiquer la source en entier. Toutefois, la reproduction de cette publication en tout ou en partie à des fins commerciales ou de redistribution nécessite l'obtention au préalable d'une autorisation écrite de CANADEXPORT.

CANADEXPORT est un bulletin bimensuel publié en français et en anglais par le ministère des Affaires étrangères et du Commerce international (MAECI), Direction des services de communication sur le commerce (BCT).

Pour vous abonner, expédiez votre carte de visite à l'adresse ci-dessous. Pour un changement d'adresse, renvoyez l'étiquette avec le code. Prévoir quatre à six semaines de délai.

Expédier à : CANADEXPORT (BCT), Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, 125, promenade Sussex, Ottawa (Ontario) K1A 0G2.