

[Text]

Mr. Israel: One of the things we would be looking at is some type of sales tax relief. If we were to take that to the federal government level and if we were to have a reduction of FST during the fourth quarter of 1990 to allow for a more gradual phase-in, that would help.

Mr. Simmons: If you do that—say that you get FST relief during the fourth quarter—do you not just move your problem to the third quarter?

Mr. Israel: If the government were to act upon it, we would like them to do so on September 30.

Mr. Simmons: And you would keep it a secret until then?

Mr. Israel: Yes.

Mr. Simmons: We will not tell a soul.

The Chairman: We will not tell a soul. Absolutely.

Mr. Simmons: That is part of the problem now.

Mr. Israel: The time period is so great that people are already saying they are going to defer purchases.

• 1550

Mr. Taylor: Mr. Chairman, I am sorry for butting in on my colleague's comments, but as a member from northwest Saskatchewan, where we grow a lot of wheat, it has always been a concern to me that the farmer has to pay the cost of freight to get his product to the port and also has to pay the freight to get the machinery and the vehicles into his yard. He gets caught both ways. I could not resist making that point as we debate the old Crow rate in Saskatchewan.

The columnists in the newspapers are talking about whether consumers can get the best deal on the GST now or later. Right now the advice we are reading in the newspapers is that if you are going to buy a vehicle, if it is going to be a used one, buy it now; if it is going to be a new one, wait until 1991. You are confirming that. Would you say that is the advice people are getting, and is it accurate?

Mr. Israel: Yes. We would not argue with that position.

Mr. Taylor: I must say I know a number of your franchise dealers personally. I get along with them very well, and I believe you have some extremely good dealers in Saskatchewan. When they sell a new car they are generally taking in a trade. Do you see difficulties in this transitional period with inventory on used vehicles on the lot, or with trades?

Mr. Israel: We were given some relief, in that there is the approximately 3% rebate now on used vehicles. We are advising our dealers to keep their used car inventories at an absolute minimum as we go into the fourth quarter this year.

Mr. Taylor: So even though this may be the time that columnists are saying to go out and buy your used car, perhaps on the dealers' lots the inventory might not be sufficient to meet that demand.

[Translation]

M. Israel: Probablement en nous faisant bénéficier d'une sorte d'exonération fiscale. Si le gouvernement acceptait de réduire la TFV durant le dernier trimestre de 1990, de façon à permettre un passage plus progressif à la TPS, cela serait utile.

M. Simmons: Mais si c'était le cas, cela ne reviendrait-il pas à avancer le même problème au troisième trimestre?

M. Israel: Si le gouvernement prenait une décision, il ne devrait l'annoncer que le 30 septembre.

M. Simmons: Et ne pas en parler d'ici là?

M. Israel: C'est cela.

M. Simmons: Nous ne le dirons à personne.

Le président: Absolument. Nous n'en parlerons à personne.

M. Simmons: Cela fait maintenant partie du problème.

M. Israel: En fait, les consommateurs commencent déjà à reporter certains achats.

M. Taylor: Je m'excuse d'intervenir pendant le temps de parole accordé à mon collègue, monsieur le président, mais je tiens à préciser, puisque je représente le nord-ouest de la Saskatchewan, où on cultive beaucoup de blé, que les agriculteurs sont obligés de payer les frais de transport de leur blé jusqu'au port, ainsi que les frais de transport de leur équipement et de leurs véhicules entre la région productrice et leur ferme. Autrement dit, les agriculteurs doivent passer à la caisse à l'aller et au retour. Je ne pouvais m'empêcher de le souligner, au moment où l'ancien tarif du Nid-de-corbeau, fait l'objet d'un débat, en Saskatchewan.

On discute déjà dans les journaux de la question de savoir si les consommateurs ont intérêt à faire des achats maintenant ou à attendre à l'an prochain, à cause de la TPS. Si je ne me trompe, on dit que quiconque souhaite acheter un véhicule d'occasion devrait le faire maintenant, mais attendre 1991 s'il s'agit d'un véhicule neuf. Est-ce exact?

M. Israel: Oui. Nous n'avons rien à redire à cela.

M. Taylor: Comme je connais personnellement certains de vos concessionnaires, avec qui je m'entends très bien, je puis dire que vous en avez d'excellents en Saskatchewan. En règle générale, quand ils vendent une voiture neuve, ils en reprennent une d'occasion. Croyez-vous qu'ils auront des difficultés, durant la période de transition, avec leurs stocks de véhicules d'occasion?

M. Israel: Nous avons bénéficié d'une mesure de soutien sous forme d'un rabais d'environ 3 p. 100 sur les véhicules d'occasion. Nous conseillons à nos concessionnaires d'avoir le moins possible de véhicules d'occasion en stock au début du quatrième trimestre.

M. Taylor: Donc, même si les journalistes recommandent aux gens d'acheter maintenant des véhicules d'occasion, il se peut que les concessionnaires n'en aient pas assez pour répondre à la demande?