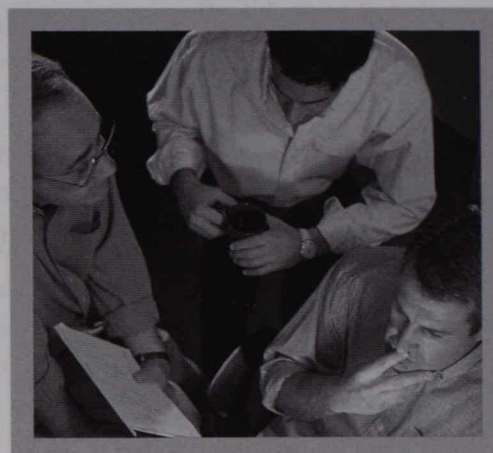


PRIORITES POUR 2003-2004 ET AU-DELA

pour renforcer sa capacité de défendre et de promouvoir les intérêts politiques et économiques du pays et de tirer parti des débouchés et des innovations dans les marchés clés des différentes régions des États-Unis. À cet égard, sept nouveaux bureaux ouvriront leurs portes au cours des trois prochaines années, à Denver, Houston, San Diego, Raleigh-Durham, Philadelphie, Phoenix et Anchorage. Les consulats de Miami et de San Francisco deviendront des consulats généraux et l'on mettra sur pied un réseau de consuls honoraires.



Service à la clientèle

Les membres d'ECI ont établi de puissants liens de partenariat et se sont bâti une clientèle nombreuse. Équipe Canada inc poursuivra les activités entreprises au cours de l'exercice écoulé pour améliorer la qualité des services et leur rayonnement. Dans les trois prochaines années, ECI s'est fixé les priorités suivantes :

► **Établir de nouveaux partenariats.**

Pour élargir son rayon d'action afin d'épauler les petites entreprises canadiennes, ECI continuera de renforcer ses liens avec les offices d'expansion économique, des chambres de commerce et des associations commerciales d'un océan à l'autre.

► **Élargir les partenariats existants.**

ECI continuera d'assurer un soutien direct aux Réseaux commerciaux régionaux (RCR). Après avoir accueilli avec brio la première réunion nationale des coprésidents des RCR, ECI et les RCR collaboreront à des initiatives pour renforcer les Réseaux et leur capacité d'aide aux petites entreprises canadiennes.

La collaboration d'ECI avec le Centre du commerce international de Genève, en Suisse, continue de présenter bien des avantages pour les entreprises canadiennes. En 2003-2004, ECI aura accès à un nouvel outil, la *TradeMap interactive*, qui fournit des données sur le commerce à l'échelle mondiale.

LAURÉATS DES PRIX D'EXCELLENCE À L'EXPORTATION CANADIENNE 2003

VSM MedTech Ltd.

Située à Vancouver (Colombie-Britannique), VSM MedTech développe, fabrique et met en marché des matériels médicaux pour diagnostiquer et traiter les troubles neurologiques et les maladies cardiovasculaires. L'entreprise a connu une croissance rapide depuis ses débuts comme jeune entreprise sans revenus. Ciblant d'importants débouchés mondiaux, VSM vend ses produits partout en Amérique du Nord, en Europe et en Asie. www.vsmmedtech.com