

TABLEAU 3.2

Liste partielle des fournisseurs britanniques de systèmes orientés-objet

Entreprise	Produits
AI Corp Ltd	KBMS
Architecture Projects Management Ltd	ANSAware
Artificial Intelligence International Ltd	
Harlequin Ltd	Lispworks
Integral Solutions Ltd	
Ipsys	Trousse Ipsys HOOD, désosseur HOOD
Jensen & Partners (UK) Ltd	TopSpeed Pascal, C++, Modula-2
KBSL	Hoist, Foosa, Food
Logic Programming Associates	Prolog++, MacObject
Object Designers Ltd	
Procyon Research Ltd	Procyon Common Lisp
Smalltalk Express Ltd	Goodies 99
Tenet Systems Ltd	GSQL, GMAP
Zortech Ltd	Zortech C++

La plupart sont peu développées et leur personnel technique n'atteint pas les 20 personnes. Certaines préfèrent la voie de l'importation, comme la société Smalltalk Express, qui revend le produit Smalltalk. Quelques fournisseurs de systèmes, telle la société ICL, s'intéressent aux systèmes orientés-objet et font partie du Groupe de gestion-objet (*Object Management Group*). Comme le Royaume-Uni ne compte pas parmi les chefs de file dans ce secteur, il est difficile de dire si ce sont les fournisseurs ou les acheteurs qui mènent le marché.

3.3 Les clients

L'AGL et les outils de programmation orientée-objet sont utilisés par des entreprises de premier plan appartenant à des champs d'activité variés. Les instances gouvernementales, les pétrolières, les banques et les services publics — tous ceux qui possèdent des systèmes de grande envergure — s'intéressent à l'AGL. Bien peu de sociétés britanniques importantes sont encore dépourvues d'installations de ce genre. La tendance démontre que ces mêmes clients manifestent également un intérêt pour la programmation orientée-objet, quoique les réalisations concrètes soient plus rares. Le Groupe d'intérêt pour la programmation orientée-

objet (*Object Interest Group*), qui réunit de façon informelle les acheteurs de ce type de produits, compte plusieurs grandes entreprises dans ses rangs.

Les Britanniques sont souvent plus enclins à recourir à la méthodologie et aux techniques reconnues. Ainsi, dans un sondage effectué en 1989 sur les lieux de développement situés aux États-Unis et en Europe, on a découvert qu'au Royaume-Uni, on utilisait des techniques d'analyse dans 33 p.100 des cas; en France et aux États-Unis, les proportions respectives étaient de 28 et de 17 p.100 seulement. Le gouvernement britannique fait régulièrement usage de la méthodologie SSADM et s'attend que les outils d'AGL qu'on lui propose soient conçus en conséquence. Les acheteurs du secteur privé préfèrent des méthodologies différentes, telles les techniques de l'information.

Les clients d'AGL et de POO préfèrent d'abord se familiariser avec ces techniques par le biais de projets pilotes, pour ensuite en généraliser l'emploi lorsque la rentabilité en est démontrée. Dans le cas de l'AGL, le comportement de l'acheteur se trouve souvent influencé par son niveau d'avancement: s'il privilégie déjà un langage de quatrième génération, il choisira les produits d'appoint qui conviennent à celui-ci. La plupart du temps, il aura avantage à se procurer un système d'AGL intégré.