



2.0 ÊTES-VOUS PRÊT À VOUS LANCER SUR LE MARCHÉ INTERNATIONAL?

Il est fort possible qu'il y ait en effet à l'étranger des capitaux dont vous pourriez avoir besoin ou des entrepreneurs intéressés cherchant à former une coentreprise avec une société canadienne ou à explorer d'autres possibilités d'investissement avec celle-ci. Cela dit, ne présumez jamais que ces entrepreneurs ne font qu'attendre, les bras pleins d'argent, que l'occasion se présente pour investir à l'étranger.

2.1 LA PREMIÈRE ÉTAPE

La première étape de la planification d'un voyage à l'étranger consiste à déterminer si vous avez réellement besoin de l'effectuer. Autrement dit, commencez par évaluer soigneusement les avantages et les inconvénients de la recherche de coinvestisseurs à l'étranger.

2.2 GAGNER LA CONFIANCE DU COÏNVESTISSEUR ÉTRANGER

Votre tâche consistera à vous mettre en valeur et à faire accepter votre projet dans un pays étranger. Gagner la confiance d'un coinvestisseur potentiel se révélera probablement plus difficile qu'au Canada. Vous êtes peu familier avec la concurrence à laquelle vous aurez à faire face, et les concurrents sont nombreux.

2.3 DES QUESTIONS IMPORTANTES À SE POSER

Il s'agit de se poser d'importantes questions dès le début du processus :

- **Avez-vous examiné toutes les possibilités qui s'offrent à vous au Canada?**
- **Disposez-vous actuellement du temps et des autres ressources nécessaires?**

Pour trouver du capital, de la technologie ou des coinvestisseurs, vous devrez déployer des efforts considérables et effectuer un certain nombre de voyages sur une période de plusieurs mois ou même de plusieurs années. Disposez-vous actuellement du temps et des autres ressources nécessaires pour satisfaire à ces exigences?

