

METROPOLITAN

Life Assurance Co'y

:-: of New-York :-:

(Compagnie à Fonds Social)

Actif.....\$352,785,890.36
 Polices en vigueur au 31 décembre 1911..... 12,007,138.
 En 1911, la compagnie a émis au Canada des polices pour..... 27,139,000
 Elle a déposé entre les mains du Gouvernement Canadien exclusivement pour les Canadiens, environ..... 10,000,000.
 Il y a plus de 446,000 Canadiens assurés dans la METROPOLITAN.

WESTERN ASSURANCE CO.

INCORPORÉE EN 1881

ACTIF, au-delà de \$3,213,438.28
 Bureau Principal: TORONTO, Ont.

Hon. GEO. A. COX, Président.

W. R. BROCK, Vice-Président.

W. B. MEIKLE, Gérant-Général.

C. C. FOSTER, Secrétaire.

Succursale de Montréal:
 61 RUE ST-PIERRE.

ROBT. BICKERDIKE, Gérant.

LA COMPAGNIE D'ASSURANCE "FEDERAL LIFE"

Bureau Principal: HAMILTON, Can.

Capital et Actif \$5,115,908.65
 Assurances en force en 1910 25,087,147.41
 Surplus, 1911 329,973.65

Contrats d'Assurance les plus désirables
 DAVID DEXTER, Président et Directeur-Gér.
 C. L. SWENEY, Gérant, District de Montréal

ASSURANCE**D'Automobiles**

Pour assurer votre automobile
 adressez-vous à

ESINHART et EVANS

Courtiers d'Assurances,

39 Rue St-Sacrement,

Téléphone Main 553.

Les pertes ou dommages causés par le feu, le vol ou collision, ainsi que la responsabilité publique, vous seront couverts par les meilleures compagnies aux taux les plus bas.

Assurances**L'ASSURANCE FRATERNELLE**

La plupart des agents d'expérience, surtout ceux des grandes villes, sont sous l'impression que l'assurance fraternelle est une lettre morte sous le rapport de la concurrence. Cependant, tout semble indiquer que les exigences de la loi Mobile, adoptée par une douzaine d'Etats de la République Américaine, forcera bientôt les avantages de la "vieille façon" de faire de l'assurance à l'attention de plus de six millions de personnes assurées dans les associations fraternelles. L'une des principales raisons qui ont fait progresser si vite l'assurance fraternelle dans ce pays, c'est qu'elle a permis aux jeunes gens de s'assurer une protection immédiate à un bas prix temporaire. Les membres des sociétés fraternelles se sont peu préoccupés des taux futurs parce qu'ils ne comprenaient rien à la théorie de l'assurance et que les lois d'Etat ne les protégeaient pas.

Il est certain que lorsque les membres de sociétés fraternelles finiront par comprendre que, en vertu des nouvelles exigences, tous et chacun doivent payer le plein prix pour ce qu'ils reçoivent véritablement, ils préféreront le contrat tranché des compagnies régulières avec les privilèges qu'il comporte.

Dans ces conditions, il serait bon, pour ceux qui viennent en contact avec des fraternels, de considérer deux ou trois propositions très simples:

Vous n'avancerez en rien avec un croyant fraternel, si vous lui dites qu'il a été fou de choisir ce genre d'assurance. Il ne l'admettra pas en faisant affaires avec vous.

Les arguments techniques sur la théorie de l'assurance-vie n'avancent pas non plus. Pas plus qu'il y a vingt ans, ils ne convaincront pas le profane.

Si vous faites affaires avec un fraternel, c'est parce que sa propre expérience l'a convaincu de certains faits. Ne brusquez rien. Présentez votre proposition de manière à faire venir l'expérience du passé sur le tapis et amenez-le à reconnaître les résultats de cette expérience. Ainsi, n'essayez pas de remplacer un certificat fraternel de \$1,000 par une dotation de \$1,000 à 15 ans, à moins de circonstances spéciales.

D'un autre côté, ne songez pas à offrir le système de paiement par versements. Rappelez-vous que votre client en perspective a déjà fait l'expérience d'assurances dont les charges augmentent. Cette expérience l'aura préparé à reconnaître les mérites du plan ordinaire de l'assurance-vie quant à ses garanties de toutes sortes.

ASSUREZ-VOUS

DANS

LA SAUVEGARDE

- 1^o PARCE QUE Ses Taux sont aussi avantageux que ceux de n'importe quelle compagnie.
- 2^o PARCE QUE Ses polices sont plus libérales que celles de n'importe quelle compagnie.
- 3^o PARCE QUE Ses garanties sont supérieures à la généralité de celles des autres compagnies.
- 4^o PARCE QUE La sagesse et l'expérience de sa direction sont une garantie de succès pour les années futures.
- 5^o PARCE QUE Par-dessus tout, elle est une compagnie Canadienne-Française et ses capitaux restent dans la Province de Québec pour le bénéfice des nôtres.

Siège Social: 7 Place d'Armes

MONTREAL



Succursale au Canada: Bureau Chef à Montréal

DIRECTEURS

Sir E. S. Clouston, Bart., Président, Sir Alexandre Lacoste, M. Chevalier, Ecr., William Molson Macpherson, Ecr., T. J. Drummond, Ecr.

J. Gardner Thompson, Gérant.
 J. W. Binnie, Assistant-Gérant.

Les Prévoyants du Canada

Assurance Fonds de Pension

CAPITAL AUTORISÉ \$500,000

Achetez des Parts des Prévoyants:

Parce que c'est un placement sans pareil.

Parce que c'est avec la plus petite prime, la plus grosse rente;

Parce que c'est la seule compagnie à "Fonds Social" faisant une spécialité du Fonds de Pension.

Bureau à Montréal:

**Chambre 22,
 Edifice "La Patrie"**

Bureau - Chef,

**85, rue Dalhousie,
 QUEBEC.**