

- . Le principal concurrent dans la région -- Safety-Kleen Corp. -- fournit des nettoyeuses de pièces dans le cadre de son programme global de services d'entretien et de recyclage des solvants. Il pourrait y avoir des possibilités de fabriquer des produits pour la Safety-Kleen.
 - . Il existe nombre de débouchés pour la distribution de nettoyeuses de pièces dans la région. La plupart des fabricants vendent en utilisant leurs représentants qui desservent les nombreux membres du réseau d'approvisionnement des installations de production automobile et d'usinage.
- b. Dégraisseuses au solvant et nettoyeuses à l'eau (d'utilisation courante ou spécialisée)
- . Le marché de la région américaine des Grands Lacs représentait en 1982 de 9 à 14 millions de dollars pour les dégraisseuses au solvant, et de 35 à 45 millions de dollars pour les nettoyeuses à l'eau. La croissance sur ces marchés dépendra de la croissance industrielle générale dans la région, laquelle a été relativement faible.
 - . Les principales industries utilisatrices de la région sont les fabricants d'automobiles et les fournisseurs de pièces d'automobiles.
 - . Ce matériel est vendu directement aux utilisateurs par les vendeurs de l'entreprise ou les représentants du fabricant. Étant donné la complexité des systèmes auxquels s'applique largement ce type de matériel, il est essentiel de maintenir une interaction étroite entre fabricant et client.
 - . La réputation et l'expérience acquises dans la région des Grands Lacs sont importantes lorsqu'il s'agit d'y vendre. Comme stratégie, il est donc recommandé d'établir une relation avec une entreprise établie fabriquant une gamme de produits similaires, mais non concurrentiels.