

### 5.3 Malayan Refrigerating

M. Johan Tung, de Malayan Refrigerating, estime lui aussi que les prix des produits canadiens font problème. Par exemple, les pommes de terre frites canadiennes s'échangent à un prix plus élevé que les pommes de terre frites provenant des États-Unis. En Malaisie, outre que ce soient les pommes de terre frites américaines qui jouissent d'une réputation de qualité, l'Office de la pomme de terre est prêt à investir dans la promotion. Pour que les pommes de terre frites canadiennes réussissent à pénétrer le marché malaisien, il faudra en réviser le prix, car leur qualité ne le justifie pas, selon M. Tung.

Malayan Refrigerating importe des produits McCain depuis trois ans et demi et prévoit continuer à le faire.

### 6.0 CONCLUSION

Les débouchés malaisiens pour les aliments importés du Canada sont modestes et plutôt stagnants. Du point de vue des Malaisiens, le prix constitue le principal problème, car les produits canadiens sont vus comme plus dispendieux que leurs équivalents provenant des États-Unis, du Royaume-Uni, d'Australie et de Nouvelle-Zélande.

Pour accroître la part canadienne du marché global des aliments importés, la mesure la plus efficace consisterait probablement à entretenir de meilleures relations avec les importateurs malaisiens afin qu'ils connaissent mieux toute la gamme des produits canadiens. De cette manière, il serait peut-être possible de trouver des créneaux pour les produits canadiens qui correspondent aux goûts des Malaisiens. Toutefois, ces créneaux pourraient être modestes, et, pour la majorité des produits, il faudra pratiquer des prix plus concurrentiels pour se tailler une plus large part du marché.