

rapport à 1986 et de plus de 700 % par rapport à 1982. Les expéditions de standards privés, la plus importante catégorie de produits du matériel fourni par l'abonné, a augmenté de 5,6 % pour atteindre 1,9 milliard de dollars US. L'USDOC croit que ce produit est moins sensible aux prix que les autres produits téléphoniques, y compris les téléphones et les systèmes à clés, donc moins sujet aux pressions concurrentielles des importations. Les fabricants américains de systèmes à clés ont perdu leur part du marché au profit des importations en 1987, leurs expéditions chutant à 180 millions de dollars US, tandis que les expéditions de téléphones demeuraient stationnaires à environ 900 millions de dollars US.

De l'avis de l'USDOC, les perspectives sont prometteuses pour le matériel et la technologie de télécommunication connexes. Bien qu'on ait encore peu de données sur les systèmes de communication par satellite, en raison de la relative nouveauté de la technologie, on croit que la croissance se poursuivra pendant les cinq prochaines années, notamment sur le marché européen. On prévoit que le marché américain du matériel de téléphone cellulaire, estimé à 1,1 milliard de dollars US en 1988, enregistrera des ventes dépassant 3 milliards de dollars US d'ici 1990. La croissance à long terme de cette industrie est fonction du développement de nouvelles technologies capables de traiter les futures contraintes de capacité, des progrès dans la technologie des circuits et des piles visant à réduire le coût et le volume des téléphones cellulaires portatifs, ainsi que de la réduction des prix du matériel et de service. Le marché américain des fibres optiques a atteint 820 millions de dollars US en 1987 et devrait continuer de s'accroître jusqu'au début des années 90 d'après l'USDOC. L'organisme laisse entendre, toutefois que cette croissance devrait être beaucoup moins importante que la croissance extraordinaire qu'a connue ce secteur au cours des premières années qui ont suivi l'introduction de cette technologie. Vu la capacité excédentaire actuelle, la croissance sera stimulée par les améliorations apportées au matériel plutôt que par l'installation de quantités importantes de câbles de fibres optiques. On s'attend à ce que les segments du marché représentés par le gouvernement et les réseaux locaux soient les sources de la croissance future.

Ce chapitre a fourni une définition des produits visés par le présent rapport, les critères utilisés pour leur sélection, ainsi qu'un sommaire des importations américaines de ces produits de 1982 à 1987. Nous avons également donné, dans la mesure du possible, les perspectives à court terme pour l'industrie américaine correspondante. Comme ce rapport ne vise qu'à fournir un aperçu sectoriel et une indication des possibilités qui pourraient s'offrir d'accroître nos exportations, les lecteurs sont fortement encouragés à étudier plus à fond tout débouché potentiel identifié.

**On encourage tous les utilisateurs du présent rapport qui sont intéressés à approfondir leurs recherches relativement à des marchés précis à communiquer avec les services commerciaux du gouvernement canadien, dont la liste figure à la dernière annexe de ce rapport, pour déterminer quels sont les appuis dont ils peuvent se prévaloir.**