

que nous avons rencontrés sont dans le marché des "centres du foyer" et desservent les zones primaire et secondaire d'étude (voir la section 2.5 au sujet du marché). Plusieurs détaillants préfèrent acheter de concessionnaires de "stock" le gros de leurs moulures, goujons, portes, articles ornementaux et même leur bois coupé. Les distributeurs de portes de qualité fournissent les services suivants:

- livraison immédiate d'entrepôts centraux, ce qui évite aux détaillants d'avoir à maintenir de gros inventaires;
- programmes de livraison sur place qui adaptent la livraison aux besoins particuliers des détaillants aux divers emplacements des magasins;
- codage des prix et mise en étalage dans le magasin, ce qui permet de diminuer les exigences en matière de personnel et facilite les achats des clients; et
- contrôle de l'inventaire des stocks du détaillant, ce qui diminue encore plus les coûts du détaillant.

Veuillez consulter la page ____ de l'annexe pour des précisions sur les détaillants intéressés.

Il serait presque impossible pour les manufacturiers de vouloir concurrencer ce régime de service à partir même du Canada.