

600 brouettes à 31,00 \$US — ou pour encore moins cher. Dans ce cas particulier, le négociant peut ou bien tenter de satisfaire les conditions de l'acheteur, ou laisser tomber la transaction. M. Kampouris décide de poursuivre la transaction.

### ***Établissement des coûts à l'exportation***

À ce point, M. Kampouris calcule le prix CAF en fonction de l'offre du fabricant et des coûts directs d'exportation en cause. Les résultats (par brouette) de ses calculs sont donnés ci-après :

|  |             |
|--|-------------|
| Prix ex-usine net FOB (offre du fabricant) ..... | 41,72 \$    |
| + Coûts directs d'exportation (CDE)              |             |
| Transport intérieur                              | 0,37        |
| Manutention                                      | } 4,67      |
| Entreposage                                      |             |
| Marquage   |             |
| Préparation et livraison des conteneurs          |             |
| Droits de quai                                   |             |
| Transport à l'étranger                           |             |
| Intérêt  | 1,30        |
| Frais bancaires                                  | 0,12        |
| Assurance  | 0,30        |
| CDE totaux .....                                 | <u>6,76</u> |
| = Total, CAF avant bénéfice .....                | 48,48       |
| + Bénéfice attendu .....                         | <u>3,39</u> |
| = Total CAF, y compris le bénéfice attendu ..... | 51,87 \$CAN |

M. Kampouris est confronté à une importante différence entre le prix demandé (43,09 \$) et le prix offert (51,87 \$). Il lui faudra d'abord chercher comment il pourrait épargner sur les coûts directs d'exportation et décider de combien il peut réduire le bénéfice attendu.