

- Cox, David, et Richard Harris (1985). « Trade Liberalization and Industrial Organization: Some Estimates for Canada », *Journal of Political Economy*, vol. 93, n° 1, février, p. 115-145.
- Feenstra, Robert C. (2003). *Advanced International Trade: Theory and Evidence*, Princeton University Press, chap. 5.
- Frankel, Jeffrey A., et David Romer (1999). « Does Trade Cause Growth? » *American Economic Review*, vol. 89, n° 3, juin.
- Gibson, John, et Richard Harris (1996). « Trade Liberalisation and Plant Exit in New Zealand Manufacturing », *The Review of Economics and Statistics*, vol. 78, n° 3, p.521-529.
- Gu, Wulong, et Lori Rennison (2006). « L'incidence des échanges commerciaux sur la croissance de la productivité et la demande de main d'œuvre qualifiée au Canada », paru dans *L'ALENA : déjà dix ans*, publié sous la direction de John Curtis et Aaron Sydor, ministère des Affaires étrangères et du Commerce international du Canada, p. 105-124.
- Harrison, Ann E. (1990). « Productivity, Imperfect Competition and Trade Liberalization in Côte d'Ivoire », *Policy Research Working Paper*, n° 451, Banque mondiale, Washington (DC).
- Head, Keith, et John Ries (1999). « Rationalization Effects of Tariff Reductions », *Journal of International Economics*, vol. 47, n° 2, p. 295-320.
- Hillberry, H. Russell, et Christine A. McDaniel (2002). « A Decomposition of North American Trade Growth Since NAFTA », *International Economic Review*, mai/juin, U.S. International Trade Commission.
- Irwin, Douglas A. (2002). « The Welfare Costs of Autarky: Evidence from the Jeffersonian Trade Embargo, 1807-1809 », *NBER Working Paper*, n° 8692, Cambridge (MA).
- Krishna, Pravin, et Devashish Mitra (1998). « Trade Liberalization, Market Discipline and Productivity Growth: New Evidence from India », *Journal of Development Economics*, vol. 34, n°1-2, p. 115-136.
- Krugman, Paul (1979). « Increasing Returns, Monopolistic Competition, and International Trade », *Journal of International Economics*, vol. 9, n° 4, p. 469-479.
- Lee, Jim (2011). « Export Specialization and Economic Growth Around the World », *Economic Systems*, vol. 35, p. 45-63.
- Lileeva, Alla, et Daniel Trefler (2010). « Improved Access to Foreign Markets Raises Plant-Level Productivity ... for Some Plants », *The Quarterly Journal of Economics*, vol. CXXV, n° 3, p. 1051-1099.
- Lui, Runjuan (2010). « Import Competition and Firm Refocusing », *Canadian Journal of Economics*, vol. 43, n° 2, mai, p. 440-466.
- Melitz, Marc J. (2003). « The Impact of Trade on Intra-industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity », *Econometrica*, vol. 71, n° 6, novembre, p. 1695-1725.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2008). « Le commerce à l'heure de la mondialisation », *Rapport sur le commerce mondial*, chap. 2, Genève.
- Pavcnik (2000). « Trade Liberalization, Exit, and Productivity Improvements: Evidence from Chilean Plants », *NBER Working Paper No. 7852*, Cambridge (MA).
- Roberts, Mark J., et James R. Tybout (1997). « The Decision to Export in Colombia: An Empirical Model of Entry with Sunk Costs », *American Economic Review*, vol. 87, p. 545-564.
- Teshima, Kensuke (2008). « Import Competition and Innovation at the Plant Level: Evidence from Mexico », document regraphié, Université Columbia.
- Trefler, Daniel. « The Long and Short of the Canada-U.S. Free Trade Agreement », *The American Economic Review*, vol. 94, n° 4, septembre 2004.
- Wonnacott, Paul, et Ronald J. Wonnacott (1982). « Free Trade Between the United States and Canada: Fifteen Years Later », *Canadian Public Policy VIII (Supplément)*, p. 412-427.